



Ciencia Latina
Internacional

Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar, Ciudad de México, México.
ISSN 2707-2207 / ISSN 2707-2215 (en línea), septiembre-octubre 2024,
Volumen 8, Número 5.

https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v8i5

IMPACTO DE LA CORRUPCIÓN SOBRE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR

**IMPACT OF CORRUPTION ON FOREIGN DIRECT INVESTMENT
IN ECUADOR**

Nahomi Alexandra Litardo Chavez
Universidad Técnica Estatal de Quevedo, Ecuador

Kimberly Katherine Hernández Amaya
Universidad Técnica Estatal de Quevedo, Ecuador

Denys Antonio Flores González
Universidad Técnica Estatal de Quevedo, Ecuador

DOI: https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v8i5.13745

Impacto de la Corrupción sobre la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador

Nahomi Alexandra Litardo Chavez¹
nlitardoc@uteq.edu.ec
<http://orcid.org/0009-0001-7787-4780>
Universidad Técnica Estatal de Quevedo
Ecuador

Kimberly Katherine Hernández Amaya
khernandeza@uteq.edu.ec
<https://orcid.org/0009-0008-4192-2059>
Universidad Técnica Estatal de Quevedo
Ecuador

Denys Antonio Flores González
denysagon.flores@uteq.edu.ec
<https://orcid.org/0009-0002-9026-030X>
Universidad Técnica Estatal de Quevedo
Ecuador

RESUMEN

En un contexto global cada vez más interconectado, la inversión extranjera directa se ha convertido en un componente crucial para el desarrollo económico de los países en vías de desarrollo. Sin embargo, factores como la corrupción pueden influir significativamente en la capacidad de un país para atraer este tipo de inversión, afectando su crecimiento económico y estabilidad. El objetivo principal de la investigación es analizar el impacto de la corrupción en la inversión extranjera directa, identificando los factores económicos y sociales que mediatizan esta relación. La metodología empleada combina análisis cuantitativo y cualitativo a través de un modelo econométrico, utilizando datos de series temporales de fuentes secundarias como el Banco Central del Ecuador y el Banco Mundial, abarcando el período de 2000 a 2022. Los resultados del análisis revelan que la corrupción tiene un efecto significativamente negativo en la inversión extranjera directa, sugiriendo que un incremento en los niveles de corrupción puede disuadir a los inversores extranjeros. En conclusión, el estudio subraya la necesidad imperiosa de mejorar la percepción de la corrupción y fortalecer las instituciones ecuatorianas para crear un entorno más atractivo y estable que incentive la inversión extranjera en el país. Estas medidas podrían contribuir a un desarrollo económico más robusto y sostenible en Ecuador.

Palabras clave: corrupción, inversión extranjera directa, crecimiento de la población, inflación
Códigos JEL: C22, O11, O16, E22

¹ Autor principal.
Correspondencia: nlitardoc@uteq.edu.ec

Impact of Corruption on Foreign Direct Investment in Ecuador

ABSTRACT

In an increasingly interconnected global context, foreign direct investment has become a crucial component for the economic development of developing countries. However, factors such as corruption can significantly influence a country's ability to attract this type of investment, affecting its economic growth and stability. The main objective of the research is to analyze the impact of corruption on foreign direct investment, identifying the economic and social factors that mediate this relationship. The methodology used combines quantitative and qualitative analysis through an econometric model, using time series data from secondary sources such as the Central Bank of Ecuador and the World Bank, to be delivered for the period from 2000 to 2022. The results of the analysis reveal that the Corruption has a significantly negative effect on foreign direct investment, suggesting that an increase in corruption levels may deter foreign investors. In conclusion, the study highlights the urgent need to improve the perception of corruption and strengthen Ecuadorian institutions to create a more attractive and stable environment that encourages foreign investment in the country. These measures could contribute to a more robust and sustainable economic development in Ecuador.

Keywords: corruption, foreign direct investment, population growth, inflation

JEL Codes: C22, O11, O16, E22

Artículo recibido 08 agosto 2024

Aceptado para publicación: 10 setiembre 2024



INTRODUCCIÓN

La inversión extranjera directa es ampliamente reconocida como un motor clave para el desarrollo económico, especialmente en economías emergentes y en vías de desarrollo. Esta forma de inversión no solo proporciona capital financiero necesario para el crecimiento, sino que también facilita la transferencia de tecnología avanzada y conocimientos especializados. Según Sarango (2021), la IED fortalece la capacidad productiva y competitiva de los países receptores, lo que contribuye al desarrollo sostenible y a la integración en la economía global. En este sentido, la atracción de IED se ha convertido en un objetivo prioritario para muchos gobiernos que buscan dinamizar su economía y promover un crecimiento económico sostenible a largo plazo.

Sin embargo, la capacidad de un país para atraer IED no es uniforme y está influenciada por una variedad de factores económicos, políticos y sociales. Entre estos factores, la corrupción emerge como un determinante crucial.

La corrupción, al aumentar la incertidumbre y los costos de transacción, puede desalentar la inversión extranjera, erosionando la confianza de los inversores en el entorno de negocios. Valera y Salazar (2023) destacan que existe una relación inversa entre los niveles de corrupción percibida y los flujos de IED, especialmente en América Latina, donde la corrupción ha sido un obstáculo significativo para el desarrollo económico.

En el caso de Ecuador, la IED ha desempeñado un papel importante como fuente de financiamiento externo, contribuyendo al desarrollo económico del país. No obstante, el comportamiento de la IED en Ecuador ha sido marcadamente volátil en las últimas décadas. Según datos del Banco Central del Ecuador, la IED alcanzó su máximo histórico en 2015, representando aproximadamente el 1.3% del Producto Interno Bruto (PIB) del país (Camino y Bermúdez, 2018). Este pico, sin embargo, refleja tanto las oportunidades como las limitaciones estructurales del país para atraer inversión extranjera en un entorno caracterizado por niveles relativamente altos de corrupción.

Es en este contexto que surge la necesidad de investigar cómo la corrupción ha influido en los flujos de IED en Ecuador entre los años 2000 y 2023. La pregunta de investigación que guía este estudio es: ¿Cómo influye la corrupción en los flujos de IED en Ecuador durante este período?

El objetivo principal de la investigación es analizar el impacto de la corrupción en la IED, evaluando tanto los factores que determinan los niveles de corrupción en el país como su influencia en la atracción de inversiones extranjeras. Este análisis se basa en un marco teórico robusto, fundamentado en el modelo de Wei (2000), que explora detalladamente los mecanismos a través de los cuales la corrupción puede afectar las decisiones de inversión.

Además de contribuir al entendimiento teórico de la relación entre corrupción e inversión extranjera, este estudio ofrece un análisis práctico dirigido a los formuladores de políticas públicas y empresarios que buscan mejorar el clima de inversión en Ecuador. Al considerar factores macroeconómicos como la inflación, las tasas de interés, el crecimiento poblacional y la estabilidad económica, el estudio proporcionará una visión integral de los desafíos y oportunidades que enfrenta Ecuador en su esfuerzo por atraer y retener inversiones extranjeras.

Finalmente, es importante delimitar adecuadamente la justificación e importancia de esta investigación. Dado que la corrupción es un problema persistente que afecta negativamente la percepción de Ecuador como destino de inversión, entender su impacto en la IED no solo es relevante desde un punto de vista académico, sino también para el diseño de políticas públicas efectivas. Mejorar el entendimiento de esta relación permitirá a las autoridades ecuatorianas desarrollar estrategias más efectivas para combatir la corrupción y crear un entorno más favorable para la inversión extranjera, lo que a su vez podría contribuir significativamente al desarrollo económico del país.

METODOLOGÍA

Enfoque, Diseño y Alcance de la Investigación

La presente investigación tiene como objetivo evaluar el impacto de la corrupción sobre la inversión extranjera directa en Ecuador. Para abordar este problema, se adoptó un enfoque metodológico mixto, que combina técnicas cualitativas y cuantitativas. Este enfoque se fundamenta en una revisión exhaustiva de la literatura y evidencia empírica, permitiendo la delimitación de un objetivo de investigación específico: identificar y estimar los factores económicos y sociales que influyen en la inversión extranjera directa en el país.

Según Creswell (2013), el enfoque cualitativo se centra en explorar y comprender los significados atribuidos por las personas a sus experiencias y fenómenos. Se caracteriza por una interpretación profunda de contextos específicos utilizando datos no numéricos, como entrevistas y observaciones, para captar la complejidad de las percepciones y experiencias individuales.

Como lo describe Babbie (1993), este enfoque cuantitativo se orienta hacia la recopilación y análisis de datos numéricos para identificar patrones y probar teorías. Se basa en la medición precisa y el uso de técnicas estadísticas, lo que permite obtener resultados generalizables y establecer relaciones causales entre variables.

Este estudio adopta un diseño no experimental, lo que significa que no se manipularon deliberadamente las variables independientes para observar sus efectos sobre otras variables. Los datos utilizados son de naturaleza longitudinal, recolectados en varios momentos temporales.

Los alcances de la investigación son descriptivos y explicativos. El alcance descriptivo especifica la tendencia y propiedades de la variable de estudio, así como su asociación con otras variables. El alcance explicativo busca identificar y analizar las causas subyacentes del fenómeno estudiado.

Datos y Fuentes de Información

Los datos utilizados en esta investigación provienen de series de tiempo obtenidas de fuentes secundarias como el Banco Central del Ecuador (BCE), el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), el Banco Mundial (BM), el Ministerio de Educación, el Ministerio de Economía y Finanzas, y la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). La base de datos abarca el período 2000-2022.

Metodología Econométrica

Modelo Económico

El modelo de Wei (2000) proporciona una base teórica sólida para investigar la relación entre la corrupción y la IED. Wei argumenta que la corrupción puede aumentar los costos de transacción y la incertidumbre para los inversores extranjeros, afectando negativamente la inversión extranjera. La especificación del modelo de Wei es la siguiente:

$$IED_i = \alpha_0 + \alpha_1 CORR_i + \alpha_2 GDP_i + \alpha_3 INF_i + \alpha_4 EXC_i + \alpha_5 TRADE_i + e_i$$

Donde:

IED: Inversión extranjera directa en el país.

CORR: Nivel de corrupción en el país.

INF: Tasa de inflación en el país.

EXC: Tipo de cambio real del país.

TRADE: Apertura comercial.

e: Término de error.

Este modelo ha sido fundamental para la formulación del modelo econométrico de la presente investigación, permitiendo la inclusión de variables adicionales para contextualizar mejor la relación entre la corrupción y la IED en Ecuador.

Especificación del modelo

Con el objetivo de analizar el impacto entre la corrupción y la inversión extranjera directa, se desarrolló un modelo de regresión lineal múltiple con la siguiente estructura funcional.

$$IED = \beta_0 + \beta_1 IndCorrup_i + \beta_2 Infl_i + \beta_3 TasInt_i + \beta_4 CrePobl_i + \beta_5 PrecConsum_i + u_i \quad (3)$$

Donde

IED: Inversión extranjera directa.

IndCorrup: Índice de corrupción.

Infl: Inflación.

TasInt: Tasa de interés nominal.

CrePobl: Crecimiento de la población.

PrecConsum: Índice de precio al consumidor.

u: termino de perturbación

En la siguiente tabla se muestra las variables las cuales son usadas para la especificación del modelo.

Tabla 1. Descripción de las variables del modelo econométrico.

| Nombres de la variable | Abreviación | Descripción | Unidad de medida | Fuente | Signo esperado |
|---------------------------------------|--------------------|--|--------------------------|---------------|-----------------------|
| Inversión Extranjera Directa | IED | Se refiere al flujo de capital proveniente de inversores extranjeros para adquirir intereses duraderos en empresas ubicadas en el país receptor. | Porcentaje | CEPAL | N/A |
| Índice de corrupción | IndCorrup | Es una medida que evalúa el nivel de corrupción percibida en un país, basada en Encuestas. | Escala numérica(0 a 100) | Transparency | Negativo |
| Inflación | Infl | Es el aumento generalizado y sostenido en el nivel de precios de bienes y servicios en una economía durante un período de tiempo. | Porcentaje | Banco Mundial | Negativo |
| Tasa de interés nominal | TasInt | Es la tasa de interés expresada en términos nominales, es decir, sin ajustes por inflación u otros factores. | Porcentaje | CEPAL | Negativo |
| Crecimiento de la población | CrePobl | Es el cambio en el número de habitantes en un área geográfica durante un período específico. | Porcentaje | Banco Mundial | Positivo |
| Índice de precio al consumidor | PrecConsum | Es un indicador que mide la variación promedio de los precios de un conjunto específico de bienes y servicios que consumen los hogares. | Escala numérica | Banco Mundial | Negativo |

Fuente: Elaborado por autores

Estimación del modelo

Para calcular los coeficientes relacionados con las variables independientes en el análisis del impacto de la corrupción en la inversión extranjera directa en Ecuador, se utilizaron técnicas econométricas como el método de Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO). Este enfoque permitió cuantificar cómo

diferentes dimensiones de la corrupción afectan los flujos de inversión. Los estimadores de MCO deben ser eficientes, lineales e insesgados, según Gujarati y Porter (2010); estas características garantizan que, bajo los supuestos del teorema de Gauss-Markov, los MCO son los mejores estimadores lineales insesgados disponibles. Se emplearon herramientas estadísticas como Stata y EViews para validar y obtener los resultados del modelo de regresión lineal múltiple.

Validación del modelo econométrico

El modelo fue validado de manera exhaustiva para garantizar su robustez y adecuación a los supuestos estadísticos necesarios. Las variables fueron seleccionadas cuidadosamente para este estudio de series temporales utilizando el software estadístico EViews 16. Se realizaron análisis gráficos para verificar la estacionariedad de cada una de ellas. Aquellas que mostraron no estacionariedad fueron ajustadas mediante la prueba de Dickey-Fuller Aumentada, aplicando solo primera diferencia.

Se verificó la idoneidad de las variables seleccionadas y se evaluaron los supuestos de no multicolinealidad, homocedasticidad, normalidad, no autocorrelación y sesgo de especificación. Se utilizaron pruebas tanto informales como formales para cada supuesto:

No multicolinealidad: Se realizó la regresión entre pares de variables regresaras, exámenes de correlaciones parciales y el factor de inflación de la varianza (VIF).

Homocedasticidad: Se aplicaron pruebas de Glejser, White y Breusch-Pagan.

Normalidad: Se utilizaron pruebas de Shapiro-Wilk, análisis de histogramas, asimetría y curtosis. Además, se aplicó el test de Jarque-Bera.

No autocorrelación: Se emplearon los test de Durbin-Watson, Breusch-Godfrey y Durbin alternativo.

Sesgo de especificación: Se utilizó el test de Ramsey RESET para verificar la adecuada especificación del modelo y asegurar que no se omitieran variables relevantes.

El modelo demostró cumplir con todos estos supuestos, lo que fortalece la validez y fiabilidad de los resultados obtenidos.

RESULTADOS

Para dar cumplimiento al primer objetivo específico, se realizó una búsqueda exhaustiva y análisis de artículos académicos y literatura relevante sobre los determinantes de la inversión extranjera directa,

con especial énfasis en el papel de la corrupción. Esta revisión bibliográfica permitió identificar y definir las principales variables que inciden en la IED, así como su relación con la misma.

A continuación, se presenta, las variables clave identificadas, sus definiciones, su relación con el IED y las fuentes correspondientes.

Tabla 1. Variables que inciden en la inversión extranjera directa.

| Variable | Definición | Relación con la inversión extranjera directa | Autor(es) |
|----------------------|--|---|---------------------------|
| Riesgo país | El riesgo país representa la probabilidad de pérdida financiera asociada a invertir en una nación específica, un riesgo país bajo sugiere un entorno más seguro y atractivo para las inversiones extranjeras. | El autor sostiene que existe una relación inversa entre el riesgo soberano y la IED. Esto muestra que una reducción del riesgo país está asociada con un aumento del atractivo de la inversión extranjera directa | (Howell, 1998) |
| Corrupción | La corrupción es un factor que aumenta significativamente la incertidumbre en un país, altos niveles de corrupción tienden a recibir peores calificaciones en términos de riesgo país, lo que puede disuadir a los inversores extranjeros y afectar negativamente la inversión extranjera directa. | Según el autor, hay una relación inversa entre la corrupción y la IED. Señala que un aumento en los niveles de corrupción conduce a una disminución en la inversión extranjera directa. | (Wei & Wu, 2002) |
| Estabilidad Política | La estabilidad política es un factor crucial que los inversores consideran antes de invertir en un país extranjero. Por lo tanto, la estabilidad política es un requisito previo esencial para la inversión extranjera directa | A un aumento en la estabilidad política resulta en un incremento de la inversión extranjera directa, considerándola un requisito esencial para atraer inversores extranjeros. | (Bermúdez Carrillo, 2015) |
| Oferta monetaria | Es un indicador macroeconómico de la nación, mide la relación entre la renta y la población del país, su cálculo se hace a partir de la división del PIB “Producto Interno Bruto” para el número de habitantes. | El autor sugiere una relación directa entre la oferta monetaria (medida como PIB per cápita) y la IED. Indica que un aumento en la oferta monetaria está asociado con un incremento en el atractivo de la inversión extranjera directa. | (Romero A., 2014) |
| Tasa de Inflación | Este indicador incide de manera negativa en la atracción de inversión extranjera directa. De igual forma, mediante los porcentajes de este indicador se puede medir la solidez económica de un país. Por lo tanto, si un país tiene una inflación alta, perjudicará la captación de flujos de inversión extranjera | El autor Señala que un aumento en la inflación conduce a una disminución en la captación de flujos de inversión extranjera, ya que las altas tasas de inflación perjudican la percepción de solidez económica del país. | (Tomala et al., 2020). |

| | | | |
|-----------------------|--|---|-------------------------------|
| Crecimiento económico | El crecimiento económico se refiere al aumento sostenido de la producción de bienes y servicios en una economía durante un período determinado, generalmente medido a través del incremento porcentual del Producto Interno Bruto (PIB) real. Este indicador refleja la expansión de la capacidad productiva de un país y la mejora de las condiciones económicas generales. | Un mayor crecimiento económico de un país está asociado positivamente con un incremento en la inversión extranjera directa, evidenciando una relación directa entre ambas variables. | (Valera & Salazar, 2023) |
| Capital humano | Mano de obra calificada aumenta la productividad y la innovación. "El nivel de capital humano de un país es un factor significativo en la atracción de IED, especialmente en sectores de alta tecnología" | El autor plantea una relación directa entre el capital humano y la IED. Sugerir que un aumento en el nivel de capital humano y mano de obra calificada contribuya a un incremento en el atractivo de IED, especialmente en sectores de alta tecnología | Noorbakhsh et al., 2001) |
| Tipo de cambio | Afecta el costo relativo de la inversión y la repatriación de beneficios. "Las fluctuaciones del tipo de cambio pueden influir significativamente en las decisiones de la IED afectando tanto el costo inicial de la inversión como los beneficios futuros" | Indica una relación inversa entre la volatilidad del tipo de cambio y el IED. Señala que un aumento en las fluctuaciones del tipo de cambio puede llevar a una disminución en el IED, ya que afecta tanto el costo inicial de la inversión como los beneficios futuros. | (Lily et al., 2014) |
| Apertura comercial | Facilita el comercio internacional y el acceso a mercados globales. "La apertura comercial de un país está positivamente correlacionada con los flujos de IED, ya que permite un mejor acceso a mercados internacionales | A una mayor apertura comercial está positivamente correlacionado con un incremento en los flujos de IED, ya que facilita el acceso a mercados internacionales. | (Liargovas & Skandalis, 2012) |

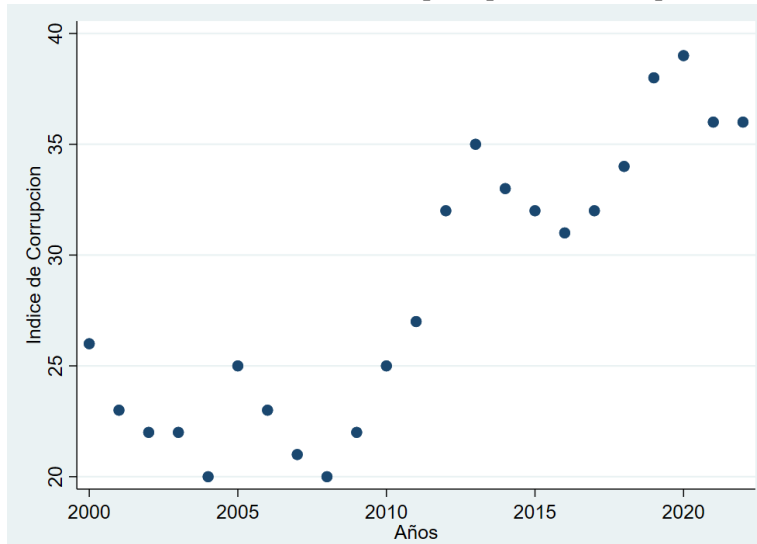
Elaborado por autores

La IED está influenciada por una variedad de factores macroeconómicos e institucionales. La revisión de la literatura sugiere que variables como un bajo riesgo país, baja corrupción, estabilidad política, crecimiento económico sostenido, capital humano calificado y apertura comercial tienen una relación positiva con el atractivo de IED. Por otro lado, factores como altos niveles de inflación y volatilidad en el tipo de cambio tienden a desalentar el IED. Es importante destacar el papel significativo de la corrupción, que muestra una relación inversa con la IED, sugiriendo que los esfuerzos para combatir la corrupción podrían ser cruciales para mejorar el atractivo de un país para los inversores extranjeros. En conjunto, estos determinantes proporcionan un marco para entender los factores que los países pueden abordar para mejorar su capacidad de atraer y retener la inversión extranjera directa.



Respondiendo al segundo objetivo específico, que busca describir la evolución de la corrupción y la inversión extranjera directa en Ecuador, se presentan los siguientes gráficos comparativos basados en el análisis de series temporales. Estas representaciones visuales permiten examinar las tendencias históricas y fluctuaciones de ambas variables en el contexto ecuatoriano.

Grafico 1. Evolución del índice de percepción de corrupción en Ecuador



Fuente: Elaborado por los autores en base a datos recopilado de la CEPAL

El gráfico ilustra las variaciones significativas del Índice de Percepción de Corrupción en Ecuador durante el período 2000-2022. Se evidencia una tendencia general de mejora, reflejada en la disminución de la corrupción percibida, desde el inicio del nuevo milenio hasta aproximadamente 2015. Ecuador es un país con altos niveles de corrupción. El marco legal anticorrupción de Ecuador cubre varios delitos de corrupción; los regalos y coimas ofrecidas para obtener una ventaja indebida son ilegales (Carrera et al., 2018).

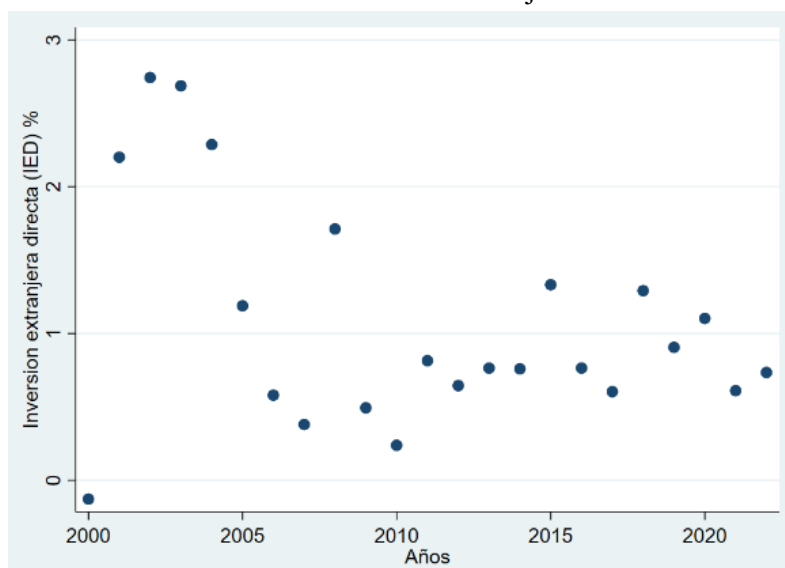
Entre 2016 y 2019, Ecuador enfrentó una serie de escándalos de corrupción que erosionaron significativamente la confianza pública en las instituciones gubernamentales y empresariales. El caso Odebrecht (2016-2017) expuso sobornos a funcionarios ecuatorianos por parte de la constructora brasileña, mientras que el escándalo de Petroecuador (2016) reveló corrupción en la empresa estatal petrolera. El Caso Sobornos 2012-2016, destapado en 2019, implicó a altos funcionarios, incluyendo al expresidente Rafael Correa, en acusaciones de sobornos por contratos públicos. Las revelaciones de los Papeles de Panamá (2016) descubrieron el uso de empresas offshore por figuras prominentes para evadir

impuestos y ocultar activos. La crisis política y social de 2019, marcada por protestas masivas contra medidas económicas y percepción de mal manejo gubernamental, exacerbó la desconfianza pública. Adicionalmente, la inestabilidad política, los cambios frecuentes en el gabinetepresidencial y las acusaciones de interferencia en el sistema judicial durante este período contribuyeron a una percepción generalizada de corrupción sistémica. Estos eventos sucesivos no solo aumentaron la percepción de corrupción, sino que también tuvieron un impacto negativo en la economía del país, desalentando la inversión extranjera y socavando la confianza en las instituciones democráticas de Ecuador.

Los niveles más elevados de corrupción percibida se registran en los primeros años de estudio, mientras que los índices más favorables, indicativos de una menor percepción de corrupción, se alcanzaron en torno a 2015-2016. Esta interpretación encuentra eco en la evolución histórica del índice de percepción de corrupción en Ecuador, caracterizada por fluctuaciones que podrían vincularse con cambios en políticas gubernamentales y reformas institucionales significativas (International, n.d.).

La trayectoria del índice revela la complejidad de los esfuerzos anticorrupción en Ecuador, mostrando períodos de avance seguidos por etapas de regresión. Estas fluctuaciones podrían estar relacionadas con cambios en las políticas gubernamentales, reformas institucionales o eventos sociopolíticos significativos que han influido en la percepción de la corrupción en el país.

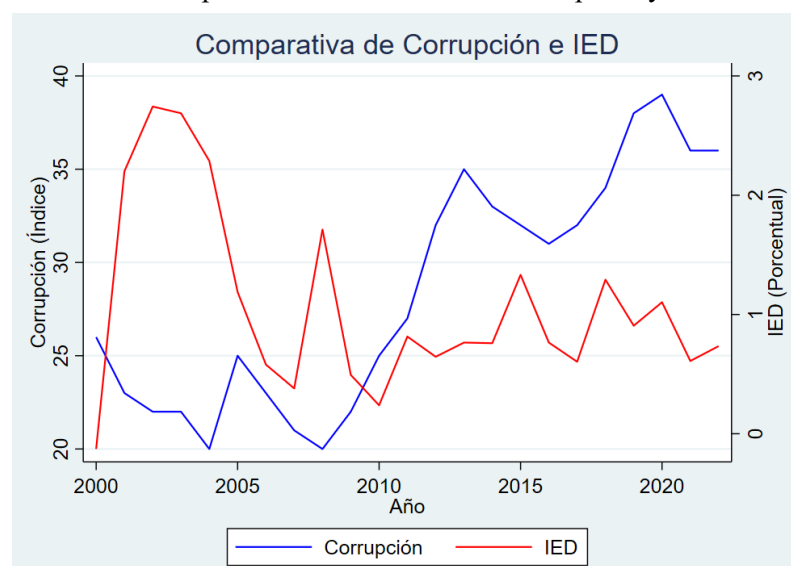
Grafico 2. Evolución de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador



Fuente: Elaborado por los autores en base a datos recopilado de la CEPAL

La Inversión Extranjera Directa en Ecuador ha experimentado fluctuaciones significativas entre 2000 y 2020. Los picos más altos se observan en 2001-2002, posiblemente debido a la estabilización tras la dolarización y el interés en el sector petrolero, y en 2015, quizás por inversiones en sectores estratégicos. Los puntos más bajos incluyen el año 2000, reflejando la inestabilidad postcrisis bancaria de 1999; 2007, coincidiendo con el inicio del gobierno de Rafael Correa y cambios en políticas económicas; y 2010, probablemente afectado por la crisis financiera global. Otros eventos que podrían haber influido en la IED incluyen: la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados en 2003-2004, aumentando el interés en el sector energético; la renegociación de contratos petroleros en 2010-2011, que pudo haber generado incertidumbre; y la caída de los precios del petróleo en 2014-2015, afectando la economía general y, por ende, la inversión. La tendencia general decreciente sugiere desafíos persistentes en el clima de inversión del país. El análisis de este gráfico, revela una marcada volatilidad en los flujos de inversión extranjera directa hacia Ecuador durante el período 2000-2022. El gráfico correspondiente exhibe oscilaciones pronunciadas, con un pico notable alrededor de 2015. Sin embargo, tuvo un entorno complejo para la activación de esta inversión, debido a la repercusión del decrecimiento económico en el 2016 ocasionado por los bajos precios de las materias primas y apreciación del dólar americano (Camino & Bermúdez, 2018).

Gráfico 3. Comparativa entre el Índice de corrupción y la IED



Fuente: Elaborado por los autores en base a datos recopilado de la CEPAL

La posición de los gráficos de inversión extranjera directa y corrupción sugiere una potencial relación inversa entre ambas variables. Se observa que los períodos caracterizados por puntuaciones más favorables en el Índice de Percepción de Corrupción (indicativas de menor corrupción percibida) tienden a coincidir con incrementos en los flujos de inversión extranjera directa. No obstante, esta correlación no es absoluta, dado que otros factores también influyen en la dinámica de la inversión extranjera directa.

En el período 2000-2020, Ecuador experimentó fluctuaciones significativas en la IED y un aumento general en el Índice de Corrupción. Los eventos clave incluyen: un pico inicial de IED en 2000-2002, posiblemente debido a la dolarización; un descenso en 2003-2004 coincidiendo con inestabilidad política; un valle en 2007-2008 con el inicio del gobierno de Rafael Correa; picos en la IED en 2011-2012 y 2015-2016, probablemente relacionados con inversiones en sectores petrolero, minero y de infraestructura; y un ligero repunte en 2019-2020 con el cambio de gobierno. Notablemente, el Índice de Corrupción mostró una tendencia ascendente constante a lo largo del período, alcanzando su punto más alto hacia 2020, lo que sugiere una percepción creciente de corrupción a pesar de las variaciones en la IED. Estos cambios reflejan la compleja interacción entre políticas económicas, estabilidad política y percepción de corrupción en el clima de inversión de Ecuador.

El análisis de estudio del índice de percepción de corrupción y la IED en Ecuador entre 2000 y 2022, revela una compleja interrelación entre ambas variables. La tendencia general muestra una mejora en la percepción de la corrupción hasta mediados de la década de 2010, coincidiendo con un incremento en los flujos de IED. Sin embargo, en años recientes se observa un deterioro en el índice de corrupción, acompañado de una mayor volatilidad en el IED. Aunque se sugiere una relación inversa entre corrupción e IED, la falta de una correlación perfecta indica la influencia de otros factores económicos y políticos en el atractivo de la inversión extranjera. Esta dinámica subraya la importancia de las políticas anticorrupción y la estabilidad institucional como elementos clave para fomentar un ambiente favorable a la inversión extranjera en Ecuador.

Para dar cumplimiento al tercer objetivo específico, que busca determinar econométricamente los factores que influyen en la IED en Ecuador, se realizó un análisis de regresión múltiple.

La tabla 2 presenta los resultados de este modelo econométrico, que examina la relación entre el IED y diversas variables macroeconómicas e institucionales seleccionadas a partir de la revisión de literatura previa. El modelo incluye factores como el Índice de Percepción de la Corrupción, la inflación, la tasa de interés, el crecimiento poblacional y el precio de la construcción. Es importante señalar que algunas variables se han transformado mediante primeras diferencias (D.) o logaritmos naturales (ln) para mejorar la especificación del modelo y capturar efectos no lineales o variaciones porcentuales.

Tabla 2 Resultados de la estimación del modelo de regresión lineal múltiple.

| Variables | D.IED |
|--------------------|----------------------|
| D.IndCorrup | -0.132* (0.0656) |
| D.Infl | -0.0309* (0.0166) |
| lnTasInt | -3.099* (1.603) |
| D.CrePobl | 6.101** (2.027) |
| lnPrecConsum | 0.817** (0.296) |
| Constante | 5.921 (3.348) |
| Observaciones | 18 |
| R cuadradoajustado | 0.5173 |
| Prob>F | 0.013 |

Errores estándar entre paréntesis
 *** p<0.01, ** p<0.05, * p<0.1

El modelo muestra un R-cuadrado ajustado del 51.73%, lo que sugiere que las variables independientes tienen un poder explicativo moderado sobre la IED. Además, mediante el software estadístico EViews se realizó una prueba de tendencia utilizando el test de Dickey-Fuller Aumentado, corrigiendo las tendencias mediante primeras diferencias. La prueba F, con un valor de probabilidad menor 0.05, indica que el modelo en su conjunto es estadísticamente significativo.

Índice de Percepción

Los resultados del modelo indica que el índice de percepción de corrupción es estadísticamente significativo, además, tiene una relación inversa con la inversión extranjera directa. Un aumento de una unidad en el índice de percepción de la corrupción está asociado con una disminución en promedio del 0.13% en la IED. El hecho de que un aumento de una unidad en el índice de percepción de corrupción se asocie con una disminución del 0.13% en la inversión extranjera directa (IED) refleja cómo la corrupción puede desalentar la inversión extranjera. La percepción de altos niveles de corrupción en un país genera un entorno de negocios menos predecible y más riesgoso, lo que puede aumentar los costos operativos y disminuir la confianza de los inversores extranjeros. Lo que coincide con Godínez & Liu (2015), destaca que hay una relación inversa entre el índice de percepción y la inversión extranjera directa, que determinan que cómo los niveles de corrupción más altos en algunos países pueden limitar el flujo de inversiones extranjeras. Lo que esto concuerda con Panigrahi et al.(2020), manifiesta una relación negativa entre la inflación y la inversión extranjera directa, este estudio ofrece una perspectiva global sobre cómo la corrupción puede actuar como un obstáculo para la IED en múltiples países.

Inflación

la inflación define un efecto inverso y estadísticamente significativo, indica que un aumento del uno por ciento en la inflación está asociado con una disminución en promedio del 0.03% en la inversión extranjera directa. La inflación alta puede aumentar los costos para las empresas y reducir la previsibilidad económica, lo que desincentiva la inversión. Los inversores extranjeros pueden ver la inflación como un indicio de inestabilidad económica y riesgo elevado, lo que puede llevarlos a evitar invertir en países con altas tasas de inflación. O'Connor (2022) este autor indica que, a mayor inflación en un país, existe una disminución de la inversión extranjera directa, esto se centra en la región de América Latina y cómo la inflación puede influir en la atracción de IED. Examina casos específicos para demostrar cómo los altos niveles de inflación pueden desincentivar las inversiones extranjeras. Lo que coincide con Mostafa (2020) la relación de este estudio define que a su vez que incrementa la inflación, decrece la inversión extranjera directa, las altas tasas de inflación a menudo están asociadas con la depreciación de la moneda local, lo que puede reducir el valor de las ganancias cuando se convierten en la moneda del país de origen del inversor.



Tasa de interés nominal

La tasa de interés nominal es estadísticamente significativa y tiene una relación inversa con la inversión extranjera directa. Un aumento del uno por ciento en la tasa de interés está asociado con una disminución del 0.03 % en la inversión extranjera directa. Las tasas de interés más elevadas incrementan el costo del capital, lo que puede hacer que los proyectos de inversión sean menos atractivos y rentables para los inversores. Esto es especialmente relevante en mercados emergentes donde los cambios en las tasas de interés pueden tener un impacto significativo en la decisión de inversión extranjera. Los inversores tienden a buscar entornos con costos financieros más bajos y condiciones económicas más estables. Este resultado coincide con Syarifuddin (2022) en su investigación “La dinámica de la inversión extranjera directa y tipos de cambio: un enfoque de interconexión en ASEAN” Este estudio utiliza un enfoque de panel dinámico para examinar cómo las tasas de interés pueden afectar la IED en diferentes países. Analiza cómo los cambios en las tasas de interés pueden influir en las decisiones de inversión de las empresas extranjeras. Asimismo, concuerda Sarango (2021) en su trabajo “Influencia de la tasa de interés sobre la inversión extranjera directa, durante el periodo 1990-2016: un análisis de integración a nivel global” este artículo se centra en los mercados emergentes y cómo las tasas de interés pueden afectar la atracción de IED en estas economías.

Crecimiento de la Población

El crecimiento de la población define una significancia estadísticamente significativa, lo que indica que esta variable influye y es relevante para la inversión extranjera directa, su signo esperado es positivo indica una relación de un aumento de un 1% en la tasa de crecimiento de la población está asociado con un incremento del 6.10 % en la inversión extranjera directa. Este resultado destaca la importancia de un mercado interno en crecimiento como un incentivo clave para los inversores extranjeros, quienes valoran un entorno que ofrece tanto oportunidades de mercado como recursos laborales. Lo que concuerda con Aziz & Makkawi (2012) en su investigación “Impactos de la inflación y el tipo de cambio en la inversión extranjera directa en Bangladesh” lo que indica que un aumento en la población puede significar un mayor número de trabajadores potenciales y una diversidad de habilidades laborales disponibles, lo cual es crucial para muchas industrias que dependen de la mano de obra. Esto puede ser un factor positivo para la IED en sectores que requieren mano de obra intensiva.



En otros hallazgos Porter (1998), sostiene que existe una relación directa entre el crecimiento geográfico y la IED. Este fenómeno ocurre porque las regiones en crecimiento ofrecen oportunidades y mercados en expansión que son atractivos para los inversores extranjeros. Además, el desarrollo geográfico puede crear un entorno propicio para la IED al mejorar la infraestructura local, ampliar la base de consumidores potenciales y fortalecer las capacidades industriales y comerciales de la región. Así, el crecimiento geográfico no solo facilita la llegada de IED, sino que también puede potenciar el impacto positivo de estas inversiones en el desarrollo económico y social local.

Precios al consumidor

La variable precios del consumidor indica un efecto positivo y estadísticamente significativo. Por cada aumento de un punto adicional en el índice de precios al consumidor el efecto esperado sobre la inversión extranjera directa es de un incremento en promedio de 0.008% en la inversión extranjera directa. En algunos casos, precios más altos pueden ser interpretados como una señal de una economía en crecimiento y un aumento en el poder de compra, lo que puede ser atractivo para las empresas extranjeras. Sin embargo, es importante considerar que, aunque un alto índice de precios puede atraer inversión al indicar un mercado en expansión, también puede reflejar presiones inflacionarias que podrían tener efectos negativos en la estabilidad económica a largo plazo. Lo que coincide Dunning (1993), que sugiere que las empresas multinacionales pueden verse atraídas por mercados con precios más altos si esto indica un mayor poder adquisitivo o una economía en crecimiento, lo que destaca que a su vez el precio al consumidor alto atrae la inversión extranjera directa. Además, este hallazgo coincide con Vega (2014), El autor expone que existe una relación positiva entre el índice de precios al consumidor y la inversión extranjera directa ya que el aumento de la inversión extranjera directa genera una presión inflacionaria inmediata en la economía local. Esta relación se evidencia en el incremento del costo de vida en Bogotá, que coincide con el aumento de los flujos de la inversión extranjera desde principios de los años 2000. Además, los salarios más altos ofrecidos por estas empresas pueden incrementar el poder adquisitivo de ciertos segmentos de la población, contribuyendo así a una espiral inflacionaria. Estos factores, según el autor, se reflejan directamente en el aumento de índice del precio al consumidor de la ciudad, explicando la relación positiva entre estas dos variables.

CONCLUSIONES

El estudio fue identificar factores que podrían influir positivamente en la IED, como el crecimiento poblacional y el aumento en el índice de precios al consumidor. Los resultados demuestran que un crecimiento demográfico y un incremento en el poder adquisitivo pueden atraer inversión extranjera, lo que implica que un mercado en expansión es atractivo para los inversores. De este modo, las políticas que fomenten el crecimiento económico y el desarrollo social pueden ser efectivas para mejorar la IED en el país.

Se analizó la relación entre la corrupción y la inversión extranjera directa en Ecuador. Los resultados confirman que la corrupción tiene un impacto negativo significativo en la IED, lo que evidencia que un entorno corrupto disuade a los inversores extranjeros. Esta conclusión resalta la necesidad de implementar políticas efectivas que reduzcan la corrupción, ya que un clima de inversión más transparente y ético podría facilitar un aumento en la atracción de capital extranjero, contribuyendo así al desarrollo económico del país.

Se evaluó cómo otras variables económicas, como la inflación y las tasas de interés, afectan la IED. Los hallazgos indican que tanto la inflación como las tasas de interés elevadas ejercen un efecto adverso sobre la inversión extranjera, sugiriendo que la inestabilidad económica es un factor disuasorio para los inversores. Por tanto, es crucial que el gobierno ecuatoriano enfoque sus esfuerzos en la estabilización económica y en la creación de un entorno macroeconómico favorable para incentivar la inversión.

Finalmente, la hipótesis planteada en el estudio, que establece que la corrupción tiene un efecto negativo en la inversión extranjera directa, fue confirmada. La evidencia sugiere que la corrupción no solo afecta la percepción de los inversores, sino que también impacta directamente en sus decisiones de inversión. Por lo tanto, es fundamental que Ecuador aborde de manera integral el problema de la corrupción, ya que su reducción podría ser clave para mejorar el clima de inversión y fomentar un crecimiento económico sostenible a largo plazo.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

Alonso, J., & Garcimartín, C. (2011). Causas y consecuencias de la corrupción: una revisión de la literatura. Fondo de Cultura Económica.

Camacho, F., & Bajaña, Y. (2020). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento



- económico. Caso de estudio Ecuador, período 1996-2016. *Revista Espacios*, 41(17), 5–17.
[http://doi.org/10.59282/reincisol.V3\(5\)767-792](http://doi.org/10.59282/reincisol.V3(5)767-792)Camino, S., &
- Bermudez, N. (2018). Análisis sectorial: Panorama de la inversión empresarial en el Ecuador 2013-2017. *X-Pedientes Económicos*, 2(2), 1–24. Casar, M. (2018). Anatomía de la Corrupción. https://imco.org.mx/wp-content/uploads/2016/10/2016-Anatomia_Corruccion_2-Documento.pdf
- Cedano, R. (2019). ¿La corrupción disuade o atrae la inversión extranjera directa en América Latina? Universidad de Lima. <https://doi.org/http://doi.org/10.26439/ulima.tesis/10559>
- Creswell, J. (2013). Investigación cualitativa y diseño de investigación: elección entre cinco enfoques (3.ª ed.). Sage Publications.
- Díaz, R. (2003). Las teorías de la localización de la inversión extranjera directa: una aproximación. *Revista Galega de Economía*, 12(1). <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=39112116>
- Flora, P., & Agrawal, G. (2014). Determinants of Direct Foreign Investment as a Means of International Market Entry: A Review. *Indian Journal of Economics and Development*, 2(4), 27–44. <https://www.semanticscholar.org/paper/Determinants-of-Direct-Foreign-Investment-as-a-of-A-FloraAgrawal/cab900ebdd15f4baf43e7971f4e1554a2411b252>
- Gujarati, D., & Porter, D. (2010). *Econometría* (5a ed.) (5a ed.). McGraw-Hill.
- Hernández, R., & Mendoza, C. (2018). Metodología de la investigación: Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta (Octava ed.). McGraw-Hill Interamericana. <https://repositorio.uasb.edu.bo:8080/handle/54000/1292>
- INEC. (2019). Población y Demografía. Instituto Nacional de Estadística y Censos. <https://bit.ly/2DrqcBb>.
- Keohane, R., & Nye, J. (2019). Poder e interdependencia: la política mundial en transición. Grupo Editor Latinoamericano, 15. <http://www.url.edu.gt/PortalURL/Biblioteca/Contenido.aspx?o=5244&s=49>
- Parra-ganchosa, G. D., & Vega-jaramillo, Y. (2022). Índice de percepción de corrupción incidente en el crecimiento económico e IED, período 2008-2020. *Polo Del Conocimiento*, 7(1). <https://doi.org/10.23857/pc.v7i1.3564>



- Sarango, D. (2021). Influencia de la tasa de interes sobre la inversión extrajera directa, durante el periodo 1990-2016 : un análisis de cointegración a nivel global. *Revista Económica*, 9(2), 55–65. <https://revistas.unl.edu.ec/index.php/economica/article/view/1210>
- Saunders, M. N. K., & Thornhill, A. (2008). *Research methods for business students*. Pearson Education.
- Valera, M., & Salazar, G. (2023). La relación entre la inversión extranjera directa en el crecimiento y el desarrollo humano en América Latina, 1996-2019. *Revista Cuestiones Económicas*, 33(1), 172–197. <https://doi.org/10.47550/RCE/33.1.6>.
<https://estudioeconomicos.bce.fin.ec/index.php/RevistaCE/article/download/409/334/>
- Vásquez Benavidez, M. F., Gonzabay Arreaga, L. A., Vicuña Mero, T. A., & Coello Freire, G. O. (2024). Impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED), en el Crecimiento Económico del Ecuador: una Revisión Sistemática. *Reincisol.*, 3(5), 767–792.
[https://doi.org/10.59282/reincisol.v3\(5\)767-792](https://doi.org/10.59282/reincisol.v3(5)767-792)
- Wei, S.-J. (2000). How Taxing is Corruption on International Investors? *Review of Economics and Statistics*, 82(1), 1–11. <https://doi.org/10.1162/003465300558533>
- World Economic Forum. (2018). *The Global Competitiveness*.
<https://www3.weforum.org/docs/GCR2018/05FullReport/TheGlobalCompetitivenessReport2018.pdf>
- Zurawicki, L., & Habib, M. (2010). Corruption And Foreign Direct Investments: What Have We Learned? *International Business & Economic Research Journal*, 9(7).
<https://doi.org/10.1002/ffej.3330090109>.