

Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar, Ciudad de México, México.
ISSN 2707-2207 / ISSN 2707-2215 (en línea), enero-febrero 2025,
Volumen 9, Número 1.

https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v9i1

IMPACTO DE LA PANDEMIA DEL COVID-19 EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA

**IMPACT OF THE COVID 19 PANDEMIC ON
THE ECUADORIAN ECONOMY**

Patricia Estefanía Merchán Montaleza

Instituto Superior Universitario Sucre, Ecuador

Mercedes Elizabeth Vargas Moreno

Instituto Superior Universitario Sucre, Ecuador

Francisco Xavier Noroña Moreno

Instituto Superior Universitario Sucre, Ecuador

Alex Estuardo Merino Garnica

Instituto Superior Universitario Sucre, Ecuador

Mauricio Fabian Rosero Yugsi

Instituto Superior Universitario Sucre, Ecuador

DOI: https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v9i1.16098

Impacto de la Pandemia del COVID-19 en la Economía Ecuatoriana

Patricia Estefanía Merchán Montaleza¹

patriciamerchan98@gmail.com

<https://orcid.org/0009-0001-7081-9455>

Instituto Superior Universitario Sucre
Ecuador

Mercedes Elizabeth Vargas Moreno

mvargas@tecnologicosucre.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0008-2045-4620>

Instituto Superior Universitario Sucre
Ecuador

Francisco Xavier Noroña Moreno

fnorona@tecnologicosucre.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0002-8360-5189>

Instituto Superior Universitario Sucre
Ecuador

Alex Estuardo Merino Garnica

amerino@tecnologicosucre.edu.ec

<https://orcid.org/0000-0002-4527-5775>

Instituto Superior Universitario Sucre
Ecuador

Mauricio Fabian Rosero Yugsi

mrosero@tecnologicosucre.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0008-6579-0791>

Instituto Superior Universitario Sucre
Ecuador

RESUMEN

El impacto de la pandemia del COVID-19 ha golpeado con fuerza a la economía ecuatoriana, azotando en particular a ciertos sectores clave y empujando a muchos hogares a la pobreza. Este artículo analiza los datos económicos previos y posteriores a la crisis, como el PIB, el desempleo y la inflación, para cuantificar con precisión su impacto. Asimismo, indaga en las experiencias de pequeños negocios, emprendedores, funcionarios públicos y privados a través de entrevistas semiestructuradas cualitativas, con el fin de comprender cabalmente cómo les afectó la emergencia sanitaria y las dificultades que debieron enfrentar. Del mismo modo, examina las medidas adoptadas por el gobierno para contrarrestar los estragos económicos, evaluando su eficacia a la hora de amortiguar el golpe y sentar las bases para la recuperación. Además, este trabajo provee una visión exhaustiva acerca de los devastadores efectos de la pandemia en la economía local y las lecciones que dejó esta dura prueba.

Palabras clave: pandemia, Ecuador, crisis, economía

¹ Autor principal

Correspondencia: patriciamerchan98@gmail.com

Impact of the COVID 19 Pandemic on the Ecuadorian Economy

ABSTRACT

The impact of the COVID-19 pandemic has hit the Ecuadorian economy hard, hitting certain key sectors in particular and pushing many households into poverty. This article analyzes pre- and post-crisis economic data, such as GDP, unemployment, and inflation, to accurately quantify its impact. It also investigates the experiences of small businesses, entrepreneurs, public and private officials through qualitative semi-structured interviews, in order to fully understand how the health emergency affected them and the difficulties they had to face. Likewise, it examines the measures adopted by the government to counteract the economic ravages, evaluating their effectiveness in cushioning the blow and laying the foundations for recovery. In addition, this work provides a comprehensive overview of the devastating effects of the pandemic on the local economy and the lessons learned from this ordeal.

Keywords: pandemic, Ecuador, crisis, economy

Artículo recibido 05 diciembre 2024

Aceptado para publicación: 25 enero 2025



INTRODUCCIÓN

La pandemia del COVID-19 ha sido uno de los eventos más disruptivos de las últimas décadas, afectando profundamente a las economías a nivel global. Ecuador no fue la excepción, enfrentando una crisis económica sin precedentes que trastocó tanto el sector productivo como la vida cotidiana de sus ciudadanos. En particular, las medidas de confinamiento, la caída de la demanda global y la interrupción de cadenas de suministro provocaron una contracción significativa del Producto Interno Bruto (PIB), un aumento considerable en los niveles de desempleo y los niveles de pobreza. Estos efectos, combinados con una ya frágil economía, llevaron a un deterioro de las condiciones de vida de miles de familias, incrementando los niveles de pobreza y exacerbando las desigualdades sociales preexistentes. Este artículo se enfoca en analizar de manera detallada el impacto económico de la pandemia en Ecuador, explorando tanto las cifras macroeconómicas como la revisión bibliográfica y documental. A través de un análisis de los indicadores, buscando ofrecer una perspectiva integral sobre los retos que enfrentó el país y las políticas implementadas para mitigar los efectos de esta crisis. De este modo, el estudio no solo revela el alcance de los daños, sino también las lecciones que la nación puede extraer de esta difícil coyuntura para fortalecer su resiliencia ante futuras crisis.

METODOLOGÍA

La redacción del presente artículo se fundamentará en la recopilación, revisión y análisis de datos bibliográficos y documentales con el objetivo de comprender el impacto que sufrió la economía ecuatoriana tras el golpe de la pandemia de COVID-19 en el año 2020. Para ello, se llevará a cabo una investigación descriptiva y exploratoria que permitirá contrastar los efectos económicos registrados durante el año de la pandemia. Este enfoque busca identificar las principales transformaciones en los sectores productivos, laborales y fiscales del país.

Adicionalmente, se empleó un diseño metodológico tanto transversal como longitudinal. El diseño transversal permitirá analizar un panorama específico en un momento puntual de la crisis, mientras que el diseño longitudinal aportará una perspectiva más amplia al observar las variaciones y tendencias económicas a lo largo del tiempo. Este enfoque mixto garantiza una visión integral que abarca cifras objetivas, proporcionando una comprensión más profunda de los cambios estructurales y coyunturales derivados de la pandemia en el Ecuador.

Las economías ecuatorianas se vieron gravemente afectadas por la caída del petróleo crudo y la disminución de precios de productos no petroleros, de esta manera se implementaron soluciones para las empresas ecuatorianas, administrando de una forma correcta la liquidez y la capacidad de mantener efectivo. Por otro lado, para las empresas medianas se encuentran siendo más vulnerables ya que estas sufren de falta de acceso a préstamos y sistema de gestión financiera deficiente, conduciendo a una desigualdad en el mercado y así aumentará el número de familias en situación de crisis económica.

Producto Interno Bruto

El Producto Interno Bruto representa el valor de la producción de todo bien y servicio que se desarrolló en un territorio determinado, durante cierto periodo de tiempo. Por lo tanto, este indicador calcula la riqueza que se genera en determinado tiempo, lo cual lo conforman: impuestos indirectos sobre productos, subsidios, aranceles, impuestos en importaciones e impuesto al valor agregado (Guamán, 2021).

A razón de la pandemia mundial por el coronavirus (COVID-19), el Producto Interno Bruto del Ecuador decayó en un 7,8% en el 2020, produciendo un debilitamiento en la demanda tanto interna como externa, donde se vieron afectados bienes y servicios. Por otro lado, hubo productos agrícolas y acuícolas que se volvieron los principales bienes exportados del país (CEPAL, 2021).

A pesar de la pandemia, es claro que las exportaciones no petroleras, tanto a nivel internacional como regional, han resistido relativamente bien durante esta crisis sanitaria y económica, manteniendo su demanda a pesar de las regulaciones comerciales establecidas por los gobiernos. Esto evidencia la necesidad de que los países impulsen el desarrollo del sector no petrolero.

Las exportaciones no petroleras lo conforman productos primarios e industrializados orientados principalmente al consumo humano, los cuales, incluso durante la crisis de la pandemia, resultan esenciales para la subsistencia de las personas.

En el Ecuador alrededor del 70% de la producción quedó paralizada, lo cual también afectó a las exportaciones tanto petroleras como no petroleras, esto como parte de las medidas restrictivas para contrarrestar la presencia del virus, provocando cifras negativas para la economía ecuatoriana. (Jumbo, Campuzano, Vega, Luna, 2020).

Este giro dio como resultado un impacto fuerte en la pobreza, generando desproporcionadas pérdidas tanto internas como entre países, dando lugar al desempleo y la caída de producción y comercio en empresas, llevando un patrón similar donde todos tenían un acceso limitado a créditos formales

Para el año 2020 el Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador fue de USD 66.308 millones. En 2020, las exportaciones de bienes y servicios presentaron en su conjunto una caída de 2,1% respecto a 2019. Sin embargo, los productos que presentaron un desempeño positivo en sus ventas externas, de acuerdo a su importancia, fueron: camarón elaborado, 8,0%; banano, café y cacao, 4,7%; pescado y otros productos acuáticos, 4,0%, entre otros. En cuanto a las importaciones, cayeron 7,9% en relación a 2019. Cabe destacar que, los productos que mostraron una mayor demanda externa fueron: otros productos de la agricultura, con crecimiento de 5,1%; y, aceites crudos y refinados, de 5,3%. (véase Fig. 1)

Gasto de consumo final de los hogares

Este apartado refleja el descenso del 7% en el año 2020 con relación al 2019, por causa de la disminución del 17,9% de importaciones de bienes y la caída del 23,4% de las relaciones de crédito de consumo.

Exportaciones e importaciones

Las exportaciones de bienes y servicios mostraron en el 2020 un descenso de 2,1% en relación al 2019. Por otro lado, los productos que tuvieron un resultado positivo en las ventas externas, fueron: 8% en el camarón elaborado; 4,7% en el banano, café y cacao; 4% en pescado y otros productos acuáticos.

Gasto de consumo final del gobierno

Este rubro experimentó un descenso del 6,1% con referencia al 2019. Se da por la baja del 7,6% en remuneraciones frente al año anterior.

Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF)

En un registro anual el FBKF registró un baja de 11,9% por la disminución en el desempeño en el sector de la construcción, lo cual se representa por el 70% de esta variable.

Valor agregado petrolero y no petrolero

En el sector del petróleo tuvo una disminución en su valor agregado bruto del 9,8% por el deterioro en el trabajo de la extracción de petróleo de 9%. Por ende, desde el 2020 se dio el rompimiento de lazos

con el Sistema de Oleoducto Transecuatoriano (SOTE), desde entonces se vio una recuperación muy lenta.

En cambio, el VAB no petrolero registró una disminución del 6,6% en el marco del confinamiento y de una recuperación gradual de la actividad económica, lo cual indico en las industrias de transporte una caída (-13,8%), servicios de comida (-11,6%), construcción (-11,1%) (*véase Fig. 2*). (Banco Central, 2021).

Desempleo

Durante la emergencia sanitaria se decretó un confinamiento estricto mediante un estado de excepción, el cual constaba en restricciones a la libertad de tránsito y reuniones, se dictaminó un toque de queda, cierre de aeropuertos y fronteras, suspensión de clases y actividades (Decreto ejecutivo No. 1017 del 17 de marzo de 2020). La inactividad económica, no solo se reflejó en la pérdida masiva de empleos, sino también en el descenso de la tasa de participación en la fuerza laboral que al ver decayendo la presión sobre el mercado de trabajo contrasto en parte el alza de la tasa de desempleo.

Desde el 2019 al 2020 la tasa de empleo bruto descendió en 11,1 puntos porcentuales hasta posicionarse en 52,8% (*véase tabla 1*). A lo largo del año 2019 al 2020 se perdieron un aproximado de 1.270.180 plazas de trabajo, lo cual es comparado a una contracción anual del 16,1% de las personas ocupadas (*véase tabla 2*). Para el caso de las mujeres el descenso de empleos fue mayor con un 20,9% en comparación con los hombres con un 12,7%. Por otro lado, los jóvenes entre 15 y 24 años fueron el grupo más perjudicado con respecto a la pérdida de empleos con una reducción anual de 25,8%, siendo así las mujeres mayormente perjudicadas con el 31,7% mientras que de hombres jóvenes fue el 22,6%. Así, de los trabajadores de junio de 2020 1.009.583 estaban desempleados, casi el 30% que corresponde a 294.915 eran jóvenes. (Esteves, 2020).

Por otra parte, el correspondiente de 22,9% correspondió al descenso de trabajo por cuenta propia (*véase tabla 1*). Durante el decreto ejecutivo que dio lugar al confinamiento estricto, dio paso al cierre de plazas de trabajo por restricciones en la movilidad, así jugando en contra el papel tradicional que cumplían los trabajos informales como refugio en crisis económicas anteriores (Weller, 2020).

Conceptos necesarios

Desempleado

Ha de definirse desempleado a persona de 15 años o más, que en el tiempo determinado de estudio no estuvo empleado y se encuentra pre dispuesto a trabajar; es una persona que busca empleo o quiere establecer algún negocio (INEC, 2020).

Desempleo abierto

Se define así al tipo de persona que no se encuentra activamente laborando, pero se encuentra en busca de un empleo o establecer algún tipo de negocio (INEC, 2020).

Desempleo oculto

Se comprenderá de esta forma a personas que no se encuentran activamente laborando y no se encuentran buscando un empleo, ni realizan ningún tipo de gestión por encontrar un empleo. Esto puede darse porque la persona ya posee un trabajo ocasional, tiene un trabajo que ya debe comenzar, se encuentra esperando una respuesta de algún trabajo postulado o simplemente se cansó de buscar un empleo (INEC, 2020).

Desempleo keynestano

El desempleo surge debido a una insuficiencia en la demanda efectiva de bienes y servicios, lo que deja sin utilidad la producción adicional que los trabajadores desempleados (Zavala, 2021).

Desempleo friccional

Este tipo de desempleo se define por el tiempo que ocurre para conectar a los trabajadores con plazas de empleos adecuados, es decir, buscan un empleo que ajuste sus habilidades y salario adecuado (Zavala, 2021).

Desempleo estructural

Se denomina este tipo de desempleo cuando el número de plazas de empleo son menores al número de personas que se encuentran en busca de un trabajo (Zavala, 2021).

Desempleo estacional

Este tipo de desempleo se caracteriza por ser demandado por épocas o regiones, según como se den los cambios de mano de obra (Zavala, 2021).

Desempleo cíclico

Se define como coyuntural, ya que está relacionado con las variaciones del ciclo económico, por lo que tiene una naturaleza temporal, disminuyendo a medida que se fortalece el crecimiento económico (Zavala, 2021).

Desempleo encubierto

Se comprende cuando un trabajador en su nuevo trabajo obtiene un ingreso o un salario menor a lo que recibía en el anterior, esto se puede dar cuando disminuye la cantidad de horas laboradas o la remuneración es proporcionalmente más bajo (Zavala, 2021).

Para que el crecimiento económico de un país produzca, va a depender de dos principales agentes económicos que son las familias que vienen siendo los consumidores y por otro lado las empresas que corresponden a la producción de bienes y servicios. Por causa de la emergencia sanitaria Covid-19 parte de las personas son desempleadas por ello, dejan de producir, viéndose afectada la economía del país, sabiendo que estos bienes y servicios no se podrán recuperar. *“El desempleo, en muchos de los casos representa varios problemas, reflejados en la baja autoestima, desesperación, depresión, desestabilización tanto en las relaciones sociales como las que se dan al interior del hogar (apoyo o destrucción) y sobre todo inseguridad para conseguir un nuevo empleo”* (Zavala, 2021).

Cambios en la jornada laboral frente a la pandemia de Covid-19.

El impacto económico y las tasas negativas del mercado laboral son el resultado desfavorable de la pandemia de covid-19 causando afectaciones a la humanidad, principalmente a los vínculos laborales y actividades productivas que no pueden llevarse a cabo con normalidad, causando crisis por la paralización de gran parte de sectores económicos. Así el Ministerio de Trabajo reformo el acuerdo ministerial MDT-2020-077 con el fin de disminuir, ajustar o detener la jornada laboral por la pandemia del covid-19 en el Ecuador, de esta misma manera el empleador tiene la potestad de disponer los días sábados y domingos como laborales, siempre y cuando no se excedan las 40 horas semanales que lo dispone el Código de Trabajo que garantiza el descanso laboral de manera obligatoria en dos días seguidos. Según lo indicado por la Ley Orgánica de Apoyo Humanitario en el Art. 20 dispone que por circunstancias de fuerza mayor o hechos imprevistos debidamente respaldados se puede dar la reducción laboral, máximo hasta en un 50%.

De esta manera el salario recibido será debidamente correspondido según las horas trabajadas y el aporte al seguro social se pagará acorde a la jornada reducida. Estos cambios, no solamente vienen a tener repercusiones para los empleados, los empleadores también deben de formar una nueva estructura para que de esta forma la productividad logre sobresalir sin ningún inconveniente. De esta forma, si se opta por la reducción de la jornada laboral, deben existir acuerdos establecidos entre el empleador y el empleado, tales como:

- El empleador debe tener un permiso por parte del Ministerio de Trabajo, para que de esta manera se llegue a un acuerdo previo entre ambas partes.
- Las horas de la jornada laboral reducida no pueden ser inferiores a 30 horas.
- El empleador tiene prohibido distribuir la remuneración relacionada con los ejercicios económicos en los que se aplicó la modificación de la jornada laboral, salvo que previamente compense a los trabajadores por las horas reducidas mientras estuvo vigente dicha medida.
- Una vez que la emergencia sanitaria haya terminado, se recuperarán las horas laborales.
- No se perjudica al empleado en los aportes al seguro social, por ello el empleador debe pagar las 8 horas diarias correspondientes.
- Si se da un despido intempestivo durante la reducción salarial, los cálculos de la indemnización se realizarán sobre la remuneración previa al ajuste.

Tanto el empleador como el empleado deberán trabajar siempre en equipo, tanto para no perjudicar la producción y así salga a flote, como la colaboración con la organización, autonomía y flexibilidad en la toma de decisiones. (Cañarte Pin, J. M., Castillo Viteri, M. A., Campuzano Jama, E. I., & Parrales Poveda, M. L., 2021)

Para el 2019 de 3,8% a 13,3% entre junio de 2020, es decir, existió un alza de 9,5 puntos porcentuales debido a la pandemia covid-19, por lo que se aproxima un total de 335.413 pérdidas de empleo. Debido a la inactividad del 70% de actividades produjo la disminución significativa del empleo en los sectores del comercio, transporte y manufactura, ocasionando 186.000 plazas sin cubrir (*véase Fig. 3*).

Para el sector público, la disminución de la jornada laboral formo parte del plan para reducir en USD 980 millones el gasto salarial en 2020.

Así, el Ministerio de trabajo consto para octubre del 2020 a 2,2 millones de trabajadores tanto en el sector público como privado que se habían registrado en el Código de Trabajo. Demostrándose que fue el registro más bajo de los últimos tres años, de los cuales 697.800 trabajadores laboran en jornada laboral reducida, de modo que su remuneración salarial va por debajo de un salario general unificado. Esta medida la adoptó el gobierno con el fin de evitar despidos y que sea posible el trabajo en medio del confinamiento por la pandemia del covid-19 (véase Fig. 4). (Cañarte Pin, J. M., Castillo Viteri, M. A., Campuzano Jama, E. I., & Parrales Poveda, M. L., 2021)

Estrategias adaptadas por pequeños negocios y emprendimientos

Los pequeños negocios y emprendimientos muchas veces se ven afectados ya que cuentan con una ganancia diaria y poseen muy poca liquidez, por lo que en la emergencia sanitaria del covid-19 pueden verse forzados a realizar despidos de trabajadores. Sin embargo, estas pequeñas empresas tienen un papel muy importante para la distribución de bienes y servicios a la población, de esta forma implementaron protocolos donde se detalle las medidas que conlleva el producto o bien para asegurar la sanidad del producto que se ofrece. Así mismo, los locales tomaron varias medidas para poder seguir vendiendo sus medidas y crean un sistema de estrategias para que el producto pueda seguir saliendo. La estrategia que tuvo mayor aceptación por parte de los consumidores fue la venta de productos por internet con entregas a domicilio, aunque estas medidas se tomaron solamente en el confinamiento estricto, ya que cuando hubo una mayor apertura a la movilidad, los locales se veían en la necesidad de implementar medidas estratégicas en los locales físicos tales como la limpieza y desinfección, tener una distancia de dos metros entre cada consumidor y el respectivo cuidado que debía manejar cada persona al ingreso del local. (López Altamirano, D. A., Solórzano Solórzano, S. I., Burgos Salazar, S. P., Mejía Condolo, M. F., 2020).

A medida que medianas y pequeñas empresas como restaurantes empezaron a cerrar sus servicios de una manera indefinida, muchos implementaron y adaptaron menús virtuales para que de esta forma los clientes puedan ordenar su comida a domicilio y así se veía con un poco de producción estas empresas. Por ello es que hubo gran movimiento para estas empresas, ya que las personas recurrían a este servicio, por varios motivos, tales como las personas no gustan de cocinar, a medida que las personas realizan teletrabajo no tenían el tiempo suficiente para hacer su comida o simplemente los implementos

fundamentales como los ingredientes no estaban al alcance por la emergencia sanitaria. Otra medida que implementaron en estas empresas fue la contratación de motorizados, en su mayoría de una edad joven para que de esta manera se puedan realizar las entregas a domicilio siendo un servicio incluido en el pedido, sin ser estas personas la excepción también maneja medidas de seguridad como el uso de traje protector, el uso obligatorio de alcohol y gel antimaterial. (López Altamirano, D. A., Solórzano Solórzano, S. I., Burgos Salazar, S. P., Mejía Condolo, M. F., 2020).

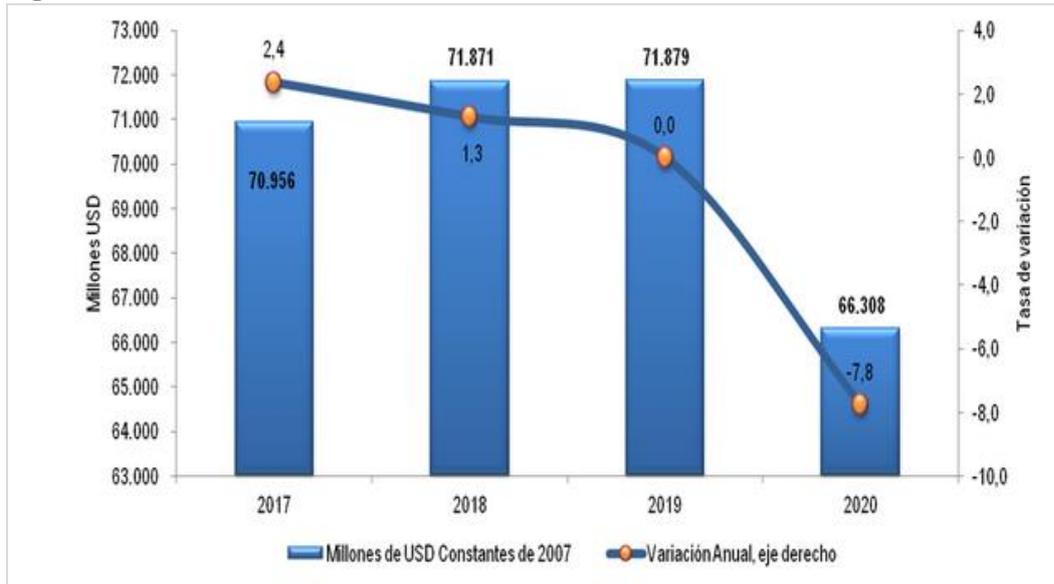
RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Con la declaración de la pandemia del covid-19 todos los países se vieron afectados en diferentes sectores económicos, educación y salud. Ecuador siendo un país en vías de desarrollo al optar y adaptar nuevas políticas tanto económicas como sociales para lograr sobresalir en esta crisis económica, se vio de igual manera gravemente afectado como en la caída del PIB, el desempleo y el agravamiento de las desigualdades sociales.

Una de las alternativas mejor adoptada en esta crisis socioeconómica es la tecnología, ya que esta sirvió tanto para grandes, medianas y pequeñas empresas, como la educación y comunicación. Sin embargo, hubo más medidas que empezaron a tomar varios sectores para de esta forma poder sostener su economía, principalmente medianas y pequeñas empresas, ya que muchas ocasiones su ganancia viene siendo un ingreso diario.

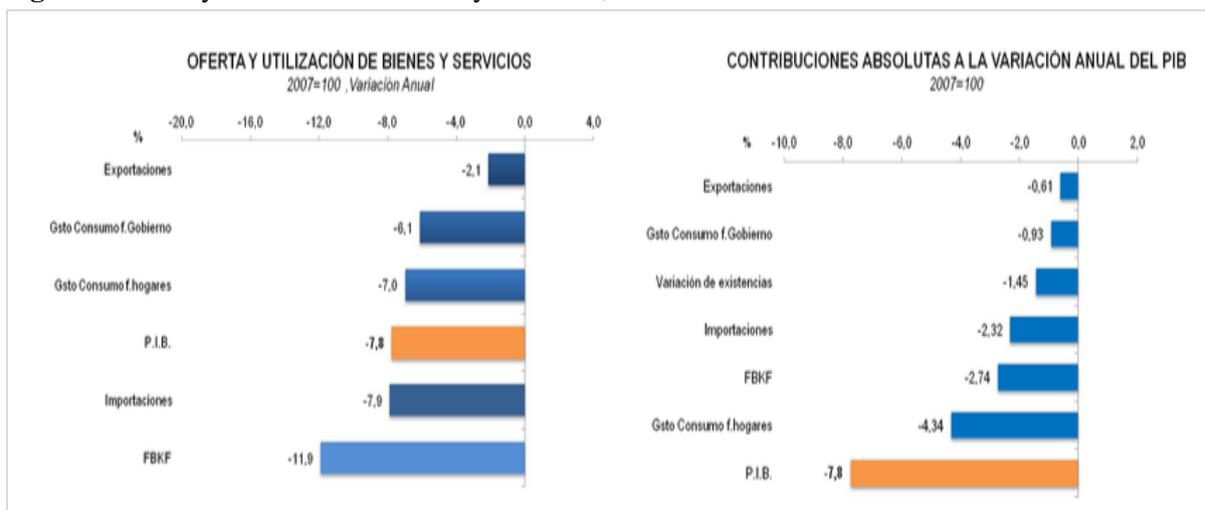
Las medidas a las cuales se rigió el gobierno también afectaron a las familias ecuatorianas tratando de evitar despidos de forma masiva, como la disminución de la jornada laboral con el fin de reducir las remuneraciones salariales, tanto en los sectores públicos como privados. Pese a todas las medidas que trataron de evitar dejar a personas fuera de sus plazas de trabajo, hubo gran cantidad de empleos que por el confinamiento estricto no se abastecía para continuar por lo cual si se dio un gran número de personas desempleadas, así, las mismas se vieron en la necesidad de empezar con emprendimientos para abastecer la economía de su hogar.

Figura 1. Producto Interno Bruto – PIB del Ecuador 2017-2020



Nota. El gráfico representa la tasa de variación del Producto Interno Bruto – PIB que se dio en el Ecuador entre los años 2017 – 2020, donde se observa que el PIB tiene una caída bastante significativa en el año 2020. Fuente. Tomado de *Producto Interno Bruto – PIB.*, de Banco Central del Ecuador, 2021, La pandemia incidió en el crecimiento 2020: la economía ecuatoriana decreció 7,8%.

Figura 2 Oferta y utilización de bienes y servicios; contribuciones absolutas a la variación anual del PIB



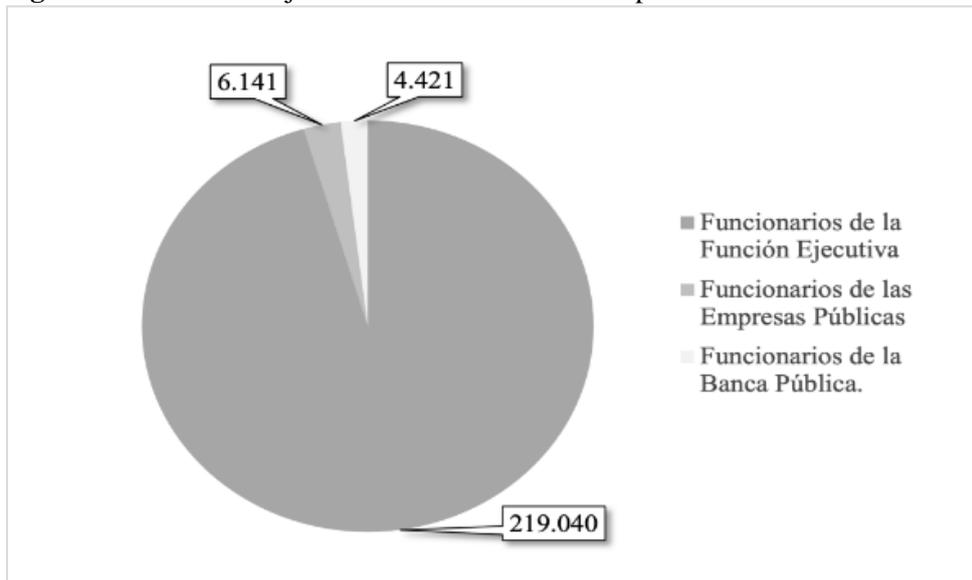
Nota. El gráfico del lado izquierdo representa la oferta y utilización de bienes y servicios en el año 2020, mientras que el gráfico del lado derecho representa las contribuciones absolutas a la variación anual del PIB en el año 2020. Fuente. Tomado de *Oferta y utilización de bienes y servicios; contribuciones absolutas a la variación anual del PIB.*, de Banco Central del Ecuador, 2021, La pandemia incidió en el crecimiento 2020: la economía ecuatoriana decreció 7,8%.

Fig. 3. Pérdidas de empleos por el covid-19, por industrias



Nota. El gráfico representa la pérdida de empleos en los diferentes sectores industriales como efecto de la pandemia del covid-19, en el periodo de marzo a mayo del 2020, donde se observa que el sector más golpeado fue el comercio hasta ese momento. Fuente. Tomado de *Pérdidas de covid-19 en el empleo total de la economía (valores en miles), por industria, periodo marzo – mayo 2020.*, de Revista Publicando, por Cañarte Pin, J. M., Castillo Viteri, M. A., Campuzano Jama, E. I., & PARRALES Poveda, M. L., 2021. Basado en datos del Banco Central del Ecuador, 2020, Jornada laboral: repercusiones en la economía ecuatoriana en tiempos de covid-19.

Fig. 4. Reducción de la jornada laboral de servidores públicos enrolados en el Estado



Nota. El gráfico representa la reducción laboral que se dio en la pandemia del covid-19 con respecto a los funcionarios del estado, es decir, empleados públicos, donde se puede evidenciar que los funcionarios que tuvo mayor número de reducciones laborales fueron los de la función ejecutiva. Tomado de *Reducción de la jornada laboral de servidores públicos enrolados en el Estad.*, de Revista Publicando, por Cañarte Pin, J. M., Castillo Viteri, M. A., Campuzano Jama, E. I., & PARRALES Poveda, M. L., 2021. Basado en datos del Ministerio de Trabajo, 2020. Jornada laboral: repercusiones en la economía ecuatoriana en tiempos de covid-19.

Tabla 1. Variación de las tasas de empleo bruto, participación global y desempleo en puntos porcentuales entre 2019 y 2020

Grupos de edad	Variación tasas de participación global (TPG)			Variación tasas de empleo bruto			Variación tasas de desempleo		
	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres
15-24 años	-5.2	-5.6	-4.7	-10.2	-11.1	-9.3	14.0	12.1	17.5
25-34 años	-1.5	-2.2	-1.2	-10.6	-12.4	-9.1	11.6	11.2	12.2
35-44 años	-1.4	-0.4	-2.1	-7.9	-6.3	-9.3	8.1	6.1	10.6
45-54 años	-4.4	-0.9	-6.9	-8.9	-6.3	-10.7	6.0	5.7	6.3
55-64 años	-9.6	-4.6	-14.8	-14.0	-9.8	-18.3	7.0	6.3	8.0
65 y mas años	-10.7	-9.9	-11.5	-11.6	-11.7	-11.6	3.3	4.6	0.5
Nacional	-6.0	-4.8	-7.0	-11.1	-10.5	-11.6	8.8	8.0	10.1

Nota. La tabla nos indica de manera detallada las tasas de empleo y desempleo que se presentan entre el 2019 y 2020. Tomado de *Variación de las tasas de empleo bruto, participación global y desempleo en puntos porcentuales entre junio 2019 y junio 2020, nacional, por edad y sexo*, de Mundos plurales-revista latinoamericana de políticas y acción pública, por Esteves A, 2020. Basado en datos de ENEMDU, 2020. El impacto del covid-19 en el mercado de trabajo de Ecuador.

Tabla 2. Personas con empleo por categoría de ocupación entre junio 2019 y septiembre 2020

Categorías de ocupación	Personas con empleo en junio de 2019	Personas con empleo en junio de 2020	Pérdida absoluta de empleo entre junio 2019 y junio 2020	Pérdida relativa de empleo entre junio 2019 y junio 2020	Personas con empleo en septiembre de 2020	Recuperación absoluta de empleo entre junio y septiembre de 2020	Recuperación relativa de empleo entre junio y septiembre de 2020
Empleado de gobierno	608,815	574,841	33,974	-5.6%	624,187	49,346	8.6%
Empleado privado	2,190,704	1,709,198	481,506	-22.0%	1,791,711	82,513	4.8%
Jornalero o peón	856,942	691,690	165,252	-19.3%	785,048	93,358	13.5%
Patrono	222,274	156,018	66,256	-29.8%	181,476	25,458	16.3%
Cuenta propia	2,744,060	2,453,558	290,502	-10.6%	2,708,222	254,664	10.4%
Trabajadores no remunerados	1,036,468	865,275	171,193	-16.5%	1,123,794	258,519	29.9%
Empleado(a) Doméstico(a)	206,523	145,025	61,498	-29.8%	137,167	-7,858	-5.4%
Total población con empleo	7,865,786	6,595,605	1,270,181	-16.1%	7,351,606	756,001	11.5%

Nota. La tabla nos indica de manera específica el número de personas que se encuentran con empleo en diferentes ocupaciones tanto desde el año 2019 como del 2020 desde el mes de junio a septiembre respectivamente. Tomado de *Personas con empleo por categoría de ocupación, junio 2019 y junio y septiembre 2020, variaciones absolutas y relativas por periodos específicos*, de Mundos plurales-revista latinoamericana de políticas y acción pública, por Esteves A, 2020. Basado en datos de ENEMDU, 2020. El impacto del covid-19 en el mercado de trabajo de Ecuador.

CONCLUSIONES

La crisis socioeconómica que atravesó el Ecuador nos demostró las debilidades que tenemos como nación en diferentes estructuras organizacionales y la gran dependencia como país en sectores que se vieron gravemente afectados como el petróleo que se desplomó en 2020 y el comercio informal, los cuales representan una parte significativa del empleo en el Ecuador. Durante este año el subempleo y la informalidad alcanzaron niveles históricos de descenso, donde las mujeres, jóvenes y trabajadores de ciertos sectores se vieron altamente afectados. Aun viéndose el gobierno en la necesidad de ejecutar nuevas políticas como leyes humanitarias, implementación de bonos para familias vulnerables, líneas de crédito a pequeñas empresas y programas de alivio fiscal, los niveles de pobreza crecieron en un 32,4% y la pobreza extrema un 14,9%, al igual que las tasas de desempleo, dejando como resultado una contracción económica del PIB de 7,8%.

Las exportaciones se vieron gravemente afectadas ya que presentaron interrupciones logísticas y fluctuaciones de demanda en mercados internacionales. Por otro lado, sectores que son clave para la economía del país como el turismo y la hostería tuvieron un descenso severo. Así los diferentes sectores se vieron en la necesidad de digitalizar la economía, al igual que la educación y el desarrollo de la infraestructura tecnológica. De esta manera la pandemia del covid-19 demostró que es muy importante y necesario la creación de políticas de empleo activas y el impulso a la formalización laboral, para así, asegurar al Ecuador un crecimiento económico equitativo y sostenible a largo plazo ante futuras crisis.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- Cevallos, G. K., Calle, A. del R., y Ponce, O. S. (2020). *Impacto social causado por la COVID-19 en Ecuador*. Obtenido de 3C Empresa. Investigación y pensamiento crítico. Edición Especial COVID-19: [Impacto social causado por la COVID-19 en Ecuador - 3Ciencias](#)
- Oyarvide-Ramírez, H. P., Murgueytio-Montenegro, J. A., Oyarvide-Estupiñán, N. S. (8 de abril de 2021). *Análisis del impacto económico y social por la pandemia del COVID 19 y su influencia en los emprendimientos ecuatorianos*. Obtenido de Dominio de las ciencias, Vol. N° 7: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/revista?codigo=24777>

- Esteves, A. (2020). *El impacto del COVID-19 en el mercado de trabajo de Ecuador*. Obtenido de Mundos plurales-revista latinoamericana de políticas y acción pública, 7(2), 35-41: <https://doi.org/10.17141/mundosplurales.2.2020.4875>.
- Arévalo Ávila, M. E., Reascos Tapia, J. V., & Pérez Manosalvas, H. S. (2021). *Impacto del COVID-19 en el empleo en la ciudad de Quito*. *REVISTA ERUDITUS*, 2(2), 29-41: <https://doi.org/10.35290/re.v2n2.2021.455>
- Banco Central del Ecuador (2021). *La pandemia incidió en el crecimiento 2020: la economía ecuatoriana decreció 7,8%*. Obtenido de boletines de prensa: <https://www.bce.fin.ec/boletines-de-prensa-archivo/la-pandemia-incidio-en-el-crecimiento-2020-la-economia-ecuatoriana-decrecio-7-8>
- Lozano-Chaguay L., Lozano-Chaguay S., Robledo-Galeas R. (2020). *Desempleo en tiempos de covid-19: efectos socioeconómicos en el entorno familiar*. Obtenido de Zenodo: <https://doi.org/10.5281/zenodo.4110532>
- Zavala Mejía, S. V., Ventura Quimis, L. A., Parrales Cedeño, K. J., & Parrales Poveda, M. L. (2021). *El desempleo: factor concluyente en la emergencia sanitaria por covid-19 en el Ecuador*. Obtenido de Revista Publicando, 8(31), 128-14: <https://revistapublicando.org/revista/index.php/crv/article/view/2239>