

Tipologías de los Rubros Económicos del Campo.

Dr. José Silvestre Quezada¹

jquezada71@uasd.edu.do

<https://orcid.org/0009-0006-1870-9773>

Resumen:

El artículo aborda la complejidad de los productos económicos relacionados con el campo, enfocándose en la tipología de estos rubros. Estos movimientos económicos no solo se limitan a préstamos agropecuarios, sino que también incluyen préstamos para capitalizar producciones no-agropecuarias, depósitos de ahorros agrarios, entre otros, como los seguros. El crédito juega un papel crucial, permitiendo equilibrar las perturbaciones entre ingresos y consumos. Sin embargo, otorgar créditos conlleva riesgos para las entidades bancarias, principalmente el de no recuperar el capital prestado. Estos riesgos pueden surgir debido a malas inversiones por parte del prestatario o factores externos como la caída de precios de productos agrícolas. Las entidades bancarias, especialmente las privadas, suelen ser reacias a otorgar créditos sin garantías. Aunque los gobiernos pueden actuar como entidades más propensas al riesgo, también enfrentan desafíos en términos de información específica y garantizar la devolución de los préstamos.

Palabras clave: *servicios, créditos, garantía prendaria, rubros monetarios, tasas de interés y microfinanzas.*

¹ Autor Principal

Types Of Economic Items in Agriculture

Summary:

The article addresses the complexity of economic products related to agriculture, focusing on the typology of these items. These economic movements are not only limited to agricultural loans but also include loans to capitalize on non-agricultural productions, agricultural savings deposits, among others, such as insurance. Credit plays a crucial role, allowing for a balance between income and consumption disturbances. However, granting loans carries risks for banking entities, mainly the risk of not recovering the loaned capital. These risks can arise due to poor investments by the borrower or external factors such as falling prices for agricultural products. Banking entities, especially private ones, are often reluctant to grant loans without collateral. Although governments can act as entities more prone to risk, they also face challenges in terms of specific information and ensuring the return of loans.

Keywords: *services, loans, collateral guarantee, monetary items, interest rates, and microfinance.*

Artículo recibido 05 julio 2023

Aceptado para publicación: 05 agosto2023

Introducción

Los productos económicos del campo radican en una complejidad de movimientos que circunscriben no sólo préstamos agropecuarios, casualidad igualmente préstamos a las estirpes de los productores para capitalizar producciones no-agropecuarias y dispendio, préstamos a entidad campesina no agropecuaria, depósitos de ahorros agrarios y muchos rubros económicos como son: los seguros. Pero en este artículo, a excepción se centraliza esencialmente en la tipología de los rubros económicos del campo.

En los lineamientos habituales, el abastecimiento de crédito en carácter de préstamos admite comprimir o afinar las perturbaciones habitualmente positivas entre los flujos de las entradas y los de los consumos. Lo suministro del crédito es un servicio particular, ya que es excluible y competidor. A excepción de la apropiación, es un servicio incomparable a otros evaluados en este artículo, en este mismo sentido resiste comercializar la dirección actual a diversos peculios con la responsabilidad de ponerlo en un momento posterior. En consecuencia, lo que podemos intercambiar es un derecho que existe como posesión aprovechable directamente por un derecho de posesión de disponibilidad en un futuro. En la realidad desde de la óptica de la entidad bancaria, esto involucra dos riesgos: 1. que el pagador no consiga devolver el capital prestado, porque haya invertido mal o que el tiempo no le sea favorable, o que cundo este la cosecha se desplomen los precios de los rubros producidos. 2 y que los prestados por la entidad bancaria al productor no quiera pagarlos.

En síntesis, en estos movimientos vinculados a dichos préstamos se envuelven los siguientes:

1. El cambio de un recurso real por un recurso en una etapa ulterior.
2. La ayuda hacia inseguridades de que no se cumpla.
3. Obtener investigación del pliego de las tipologías de los demandantes de préstamos para la obtención de la comprobación de las dificultades.
4. Justar las medidas para certificar que los deudores lleven a cabo ejercicios que aumenten la posibilidad de que restablezcan los capitales tomando en cuenta las dificultades de los incentivos. Y
5. realizar operaciones para incrementar la eventualidad de la reposición por parte de los prestadores con la capacidad para hacerlo.

La inseguridad de la no devolución de los capitales entienda que el sector privado, por lo habitual, no quiera suministrar créditos a salvo que se le conceda una garantía o que la entidad bancaria posea vínculos personales con el pagador. Los altos precios de lo acuerdo inscritos a la investigación imperfecta, también como el peligro, crecen los precios del crédito y reducen la demanda efectiva. Para varias entidades bancarias, el esparcimiento de las personas aumenta los precios del convenio en los lugares de los campos en igualación con las ciudades. Al principio, los gobiernos convendrían ser entidades bancarias más inteligentes al crédito que el sector privado, actualmente son menos contrarios al peligro y ostentan más poder de obligación, y por la proporción posee mayor capacidad para conseguir la devolución.

A excepción, las entidades bancarias poseen detrimentos con relación al sector privado en requisitos de discernimiento particular y de honradez por parte de los deudores, lo que los que están más arriesgados a la dificultad de la opción desfavorable y a la pequeña habilidad de los deudores a devolver los préstamos.

Propósito

El propósito de este artículo es investigar las tipologías concretas de los rubros económicos del campo, las cuales han ser tomados en cuenta al concluir la manera y los puntos de perspectiva oportunos de la descentralización.

Desarrollo

Cada día se entorna más complicado suministrarle servicios de índole financieras a los munícipes del campo de los pueblos emergentes que darlos a las personas de la ciudad. Puesto que ella se encuentra regularmente distribuida en distintos lugares, además en comunidades que se encuentran en mal estado, y es por eso que los precios de transporte son muy caros con correlación con los devengados, lo que con lleva dificultades de vía de acceso. La dimensión de los préstamos debe ser menores en intermedio, lo que produce mayor precio unitario para su proceso. Visto que los munícipes del campo poseen tasas de alfabetización más bajas que las personas que viven en la ciudad, creando algunas incertidumbres sobre el protocolo y estableciendo inconvenientes de que los mismos sean elegible para la rúbrica de las transacciones que se definen en los convenios. En mismo sentido no tienen historiales comerciales bien argumentados.

Podemos decir que los movimientos del sector agropecuario existen diversas inseguridades a la parte atmosféricas y de los costos mucho más alto que lo de la ciudad. Por consiguiente, al mismo tiempo de ser mínimos a los de la ciudad, la entrada de dinero es más aptos a las incertidumbres. De acuerdo a lo que afirman Hoff y Stiglitz (1995), Es igualmente menos posible que los pagadores del campo posean garantías palpables y argumentadas con documentos que lo acrediten como propietario de la garantía prendaria, estos autores resumen algunas tipologías de los productos bancarios del campo de la consiguiente forma:

Los productos del crédito del campo no sienten ocuparse como se presume que ellos corresponden concebir los tradicionales precios de las competencias. Las reglas o mejor dicho la tasa que se paga logran írselo de la mano, alcanzando un por ciento muy alto por año y, en ciertos espacios, no concurre recurso de crédito a ningún precio, ni el único usual de las entidades bancarias ni los productos perfectos logran declarar las diversas tipologías del crédito del campo, que son, por lo menos, tan significativos y equivalentemente sorprendentes que las altas tasas de ganancia:

Los negocios serios e inconstantes cohabitan, a pesar de que las reglas de beneficio de los iniciales son numerosas más descendentes de las recaudadas por los suplentes.

Se observa que las tasas de los beneficios obtienen no igualar la oferta y la demanda de los créditos que se ofrecen, y los mismos consiguen existir proporcionado y, en una época de maléficas cosechas, además los rubros no pueden ser vendidos a ningún precio por causa de los mencionados anteriormente.

En los negocios de los créditos se encuentran un gran fraccionamiento. Puesto que las tasas de interés de los bancos van variar de acuerdo al lugar, en dimensiones mayores las que moderadamente consiguen exponer las incomparables posibilidades de informalidad con los usuarios.

Encima del sector informal la cantidad de cambistas comerciales son restringidos, en cuestión de las altas tasas de interés que percibe la entidad de dicho sector, además son frecuentes los vínculos entre las actividades comerciales crediticias y las de otros productos.

En otro sentido los prestadores formales dilatan a concentrarse en lugares en donde los cultivadores poseen títulos de los terrenos que poseen.

Las diferentes orientaciones sobre los productos del crédito del campo se apoyan en las diversas reflexiones:

Las posibilidades de la informalidad de los pagadores aplazan mucho, además es caro establecer la dimensión de la inseguridad de cada pagador. Esto es disimuladamente acreditado como la dificultad de la elección.

Es caro afirmar que los prestadores patrocinen operaciones que crecen sus posibilidades de rembolsar los patrimonios. Esta es la gran dificultad de los estímulos para que se realicen los trabajos y las operaciones, además es exageradamente dificultoso exigir a la reposición de los préstamos. Este es el inconveniente de la exigencia del desempeño de los moradores del campo.

La desconocida perspectiva sustenta que las objeciones de los rubros a es de tres (3) inconvenientes, ya sea espaciada o colectivamente, son las que expresan diversas de la tipología visto en los rubros del crédito del campo. Por la proporción, las afirmaciones corresponden ser apropiadamente apreciadas cuando se trazan mediaciones definidas en la estrategia.

Inseparables componentes manifiestan muchos motivos que las instituciones financieras lucrativas optan la menos nebulosa de los trabajos de proporcionar préstamos a la transformación de los rubros, a los bienes y a los usuarios de la ciudad, en tiempo de afrontar los conflictos e inseguridad de facilitarle préstamos al sector agropecuario. Del mismo modo exponen las directrices al fraccionamiento de los rubros monetarios del campo, precedentemente nombrado. En conclusión, la representación de estos componentes establece una serena indicación de que los bosquejos asociativos y los procedimientos de los administradores han de ser desiguales para la intermediación entidad bancaria del campo, comparativamente a manera proponen Hoff y Stiglitz, (1995). Pero el moderado campo de igual forma brinda primacías que proporcionan el compromiso de trabajo a los mediadores económicos.

Probablemente la primordial primacía es la duración y firmeza de las relaciones benéficas en la esfera de las comunidades de los campos de nuestras naciones. Ya que existen diversos mediadores económicos transformadores de una excelente creatividad y que usan esta primacía para lograr y conservar altas tasas para la autonomía de los préstamos. Otra primacía es la gran combinación de los rubros, los cuales efectivamente constituyen un extenso modelo que accede apreciar convenientemente los precios de producción y sus posibles franjas de diversificación, salvo para las primordiales siembras y rubros del sector

pecuario. En la parte manufactureras con una o dos rúbricas, prever los precios de producción anhelados por un acontecimiento de la organización que concentra conjunto de técnicas renovadas y que consigue resaltar un adiestramiento suficiente especulativo, cedida la falla de uso al respecto.

Se tienen ofrecido ya grandiosos intentos para adecuar los establecimientos del sector financieros a los desafíos de la naturaleza del campo. A excepción de la cantidad del crédito agrario entregado por organismos serios es todavía muy pequeño y la vía por transitar es sin embargo extenso. "No concurre una sola técnica para el triunfo de las entidades bancarias del campo. Las maneras adecuadas de ejercicio quedan explícitas por las carencias y tipologías socioeconómicas de los públicos potenciales, igualmente como por el argumento físico, monetario y de la regulación".

Hay que pensar que hasta el instante la totalidad de los descubrimientos en elementos asociativos y las metodologías de los préstamos se ha enfrascado de usuarios de bajas entradas económica en lugares del campo, a través del nombrado diseño de las microfinanzas. Aunque esto es significativo, pero ponen pequeñas atenciones a los productores de mediano nivel cuyos principios tradicionales de crédito se tienen consumido con el constricción o desvanecimiento de las carpetas de las instituciones de esta índole, a los instrumentos de alcanzar a todas las clases de acreedores y ahorristas, es por esto que se requiere extender modificando y adecuando otras prácticas de negocios financieros del campo.

CONCLUSIONES

El prototipo del crédito agropecuario ha avanzado formidablemente, de una habilidad que originaba el crédito agropecuario concentrado y encaminado a otra que sustenta rubros financieros del campo disgregados y el adelanto de empresas y sistemas financieros campesinos. El desconocido prototipo recalca la elegancia entre lo adelanto de novedosos conjuntos de técnicas agropecuarias a través del ofrecimiento de crédito y la solicitud de préstamos que las estirpes de los familiares del campo efectúan en función de sus carencias efectivas. El nuevo modelo resguarda la separación del abasto del crédito, el estímulo a la competitividad entre los distribuidores de mercados de préstamos, a conclusión de rebajar los precios e inseguridades de los préstamos, y la forma de las tasas que se pague por el interés del mercado a manera que el componente de la retribución del crédito. Este modelo además examina la jerarquía de reunir los

ahorros específicos, prometiendo tasas de los intereses de la competencia, varios métodos de capitales y ordenamientos flexibles. Para el nuevo modelo el rol fundamental de las autoridades del gobierno radica en contribuir y apoyar el adelanto asociativo, en orden de lograr fines de las producciones del sector agropecuario mediante la contribución inmediata en la intermediación de la finanza.

La ayuda al fortalecimiento de la asociatividad y a la separación envuelve la transformación de las entidades del sector públicos de avance; la liberalización de las corporaciones que consiguen lograr excelente ocupación para el sector privado o el cooperativo; la incitación al desarrollo de los servicios económicos, y el progreso de servicios económicos campesinos razonables. En este sentido se evidencian las asistencias a modo de los medios que se usen en fortalecimiento asociativo y el aumento de la competitividad. Concurren dos puntos de vista para disgregar los servicios económicos en los lugares campesinos. Uno envuelve la innovación o reestructuración enérgica de las asociaciones monetarias gubernamentales que trabajan en el sector del campo. Y el otro reside en diferenciar la pertenencia y la organización gubernamental de los establecimientos organización de fomento, intercambiando la pertenencia del capital de las entidades gubernamentales que existen y/o promoviendo el progreso de una diversidad de consignatarios de los servicios económicos que pertenecen a diversos dueños. Así que contienen estímulos a la expansión del indicador de las MFI, que podemos mirar los diversos cambios de los precios y las cantidades, para así concluir si el flujo es positivo o negativo en el sector cooperativo.

El propósito general es investigar las tipologías concretas de los rubros económicos del campo, las cuales han ser tomados en cuenta al concluir la manera y los puntos de perspectiva oportunos de la descentralización. Se puede apreciar a un aumento rápido de las corporaciones de micro financiamiento en las comunidades de los diversos campos, por lo que es transcendental instaurar manera que sean enérgicas para normalizarla. Si se utilizan metodologías adecuadas, la causa de separación consigue provocar ayudas apropiadas, circunscribiendo al espacio de una técnica razonable de los servicios económicos de los campos.

Referencias consultadas

1. Acevedo, R. 2002. El papel de los bancos de desarrollo agrícola en el acceso al crédito rural. En XXXII reunión ordinaria de la Asamblea General de ALIDE. Seminario sobre el Financiamiento Agrícola y Rural. 39 p.
2. Alpizar, C.A. y González-Vega C. 2006. El sector de las microfinanzas en México. En la colección de ensayos sobre Los mercados de las finanzas rurales y populares en México. Una visión rápida sobre su multiplicidad y alcance. Documentos para AFIRMA. México. 79 p.
3. Buchenau, J. y Del Ángel, G.A. 2007. Política y gasto público federal para el sector rural. Servicios Financieros Rurales en México. Informe de Consultoría. BID. 117 p.
4. Cruz, H.I. 2007. Hacia un Nuevo Sistema Financiero Rural en México: Acceso Universal a Servicios Financieros en el Campo. En: International Conference on Rural Finance Research: Moving Results into Policies and Practice. FAO 36 p.
5. Deugd, M.; Villalobos, I.; Vuskovic, P. 2006. Políticas públicas y servicios financieros rurales en México. FIDA, RUTA, SERFIRURAL. 38 p.
6. Joseph Stiglitz, "The Role of the Financial System in Development", documento presentado a la Cuarta Conferencia Anual del Banco Mundial sobre Desarrollo en América Latina y el Caribe, titulado Bancos y mercados de capitales: sistemas financieros sólidos para el siglo XXI, San Salvador, El Salvador, junio de 1998, pág. 3.
7. K. Hoff y J. E. Stiglitz, "Introducción: Información imperfecta y mercados crediticios rurales: rompecabezas y perspectivas de políticas", The World Bank Economic Review, vol. 4, N ° 3, 1990; reimpresso en From the World Bank Journals, Selected Readings, Banco Mundial, Washington, D.C., 1995, págs 269-272.
8. Robert C. Vogel, "Movilización del ahorro: La mitad olvidada de las finanzas rurales", en: D. W. Adams, D. H. Graham y J. D. Von Pischke, Socavar el desarrollo rural con crédito barato, Westview Press, Boulder, 1984, págs 249-250

9. Soto, B.F. 2008. La nueva institucionalidad para el financiamiento de la micro y pequeña empresa. En III Conferencia anual de FOLADE. Nueva institucionalidad para el financiamiento rural. 14 p.
10. Soto, B.F. S/A. Mercados Financieros Rurales en Centroamérica. FIDAMERICA / FAO. 14 p.
11. Voguel, R. 2003. Del Crédito Agrícola a las Finanzas Rurales: En Búsqueda de un Nuevo Paradigma. Conferencia sobre Microfinanzas y Desarrollo Rural. Sesión sobre Economía Rural y el Sistema Financiero. Experiencias y Desafíos en microfinanzas y desarrollo rural. Simposio Internacional. p 13-27.
12. Wenner, M. 2002. Estrategia de Financiamiento rural. En serie de políticas y estrategias sectoriales. Departamento de Desarrollo Sostenible. BID. 52 p
13. Wenner, M. y Proenza, F. 2002. “Financiamiento Rural en América Latina y el Caribe: Desafíos y Oportunidades” En M. Wenner, J. Alvarado y E. Galarza (eds.) Prácticas prometedoras en finanzas rurales: Experiencias de América Latina y el Caribe. Lima: Centro Peruano de Estudios Sociales (CEPES), Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y Academia de Centroamérica. 31 p.

Biografía del autor

Por: Dr. José Silvestre Quezada



<https://orcid.org/0009-0006-1870-9773> (dirección de correo electrónico principal: Dirección de Correo-e Institucional jquezada71@uasd.edu.do quezadaprofe12@gmail.com).

José Silvestre Quezada. Ingeniero en Agronomía, Licenciado en Administración de Empresas, Licenciado en Mercadotecnia, Master en Alta Gerencia, Doctorado en Mercadeo Agropecuario, Doctorado Académico Colegiatura Oficial Internacional (Doctores del Mundo Unidos). Postdoctorado en Administración Rural, docente de las Escuelas de Administración y Mercadotecnia, Facultad de Ciencias Económicas y Sociales, Universidad Autónoma de Santo Domingo (UASD) Ciudad Universitaria, Santo Domingo, D.N y empleado del Ministerio de Agricultura de la República Dominicana.